

اصول مدیریت و تئوری سازمان

⑩ مدیریت و مدیران

⑪ مبانی برنامه ریزی

⑫ مبانی تصمیم گیری

⑬ مبانی طراحی ساختار

⑭ مدیریت منابع انسانی

⑮ مبانی رفتار فردی و گروهی

⑯ انگیزش و پاداش

⑰ رهبری و سرپرستی

نگرش فرآیندی به مدیریت بر اساس مجموعه ای از فعالیتهای مرتبط به یکدیگر که بر پایه برنامه ریزی، سازماندهی، رهبری و کنترل قرار دارد شکل می گیرد.

اهداف

آشنایی با:

- ④ علم مدیریت، برنامه ریزی در مدیریت و ابزار برنامه ریزی
- ④ مسائل اساسی سازماندهی، طراحی ساختار سازمانی و طراحی فرآیندهای کار
- ④ تجزیه و تحلیل رفتار سازمانی
- ④ تامین و تجهیز منابع انسانی، ارزیابی کارکرد
- ④ شناخت ماهیت عوامل انسانی، انگیزش، تیم سازی
- ④ رهبری و ارتباطات

مدیریت و مدیران

چرا باید به مطالعه مدیریت پرداخت؟

- ④ همه ما از بهبود نحوه مدیریت سازمانها سود می‌بریم.
- ④ وقتی شما از دانشگاه فارغ التحصیل شده و مشغول به کار می‌شوید یا مدیریت می‌کنید یا بر شما مدیریت می‌کنند.

چگونه مدیریت را مطالعه کنیم؟

قبل از اواسط قرن بیستم دیدگاه‌های متفاوتی از مدیریت پیشنهاد شدند.

سه چهار چوب مطالعه مدیریت عبارتند از:

- ④ نگرش فرآیندی
- ④ نگرش سیستمی
- ④ نگرش اقتصادی

نگرش فرآیندی چیست؟

در دسامبر 1961 پروفسور هارولد کونتر مقاله‌ای منتشر کرد که در آن با دقت انواع نگرش‌های مدیریت (مانند: نگرش‌های فرآیندی، کمی و روابط انسانی) ذکر شده بود:

㊂ نگرش فرآیندی می‌تواند دگرگونیهای روزمره را دربرگرفته و آنها را به شکلی با هم ترکیب کند.

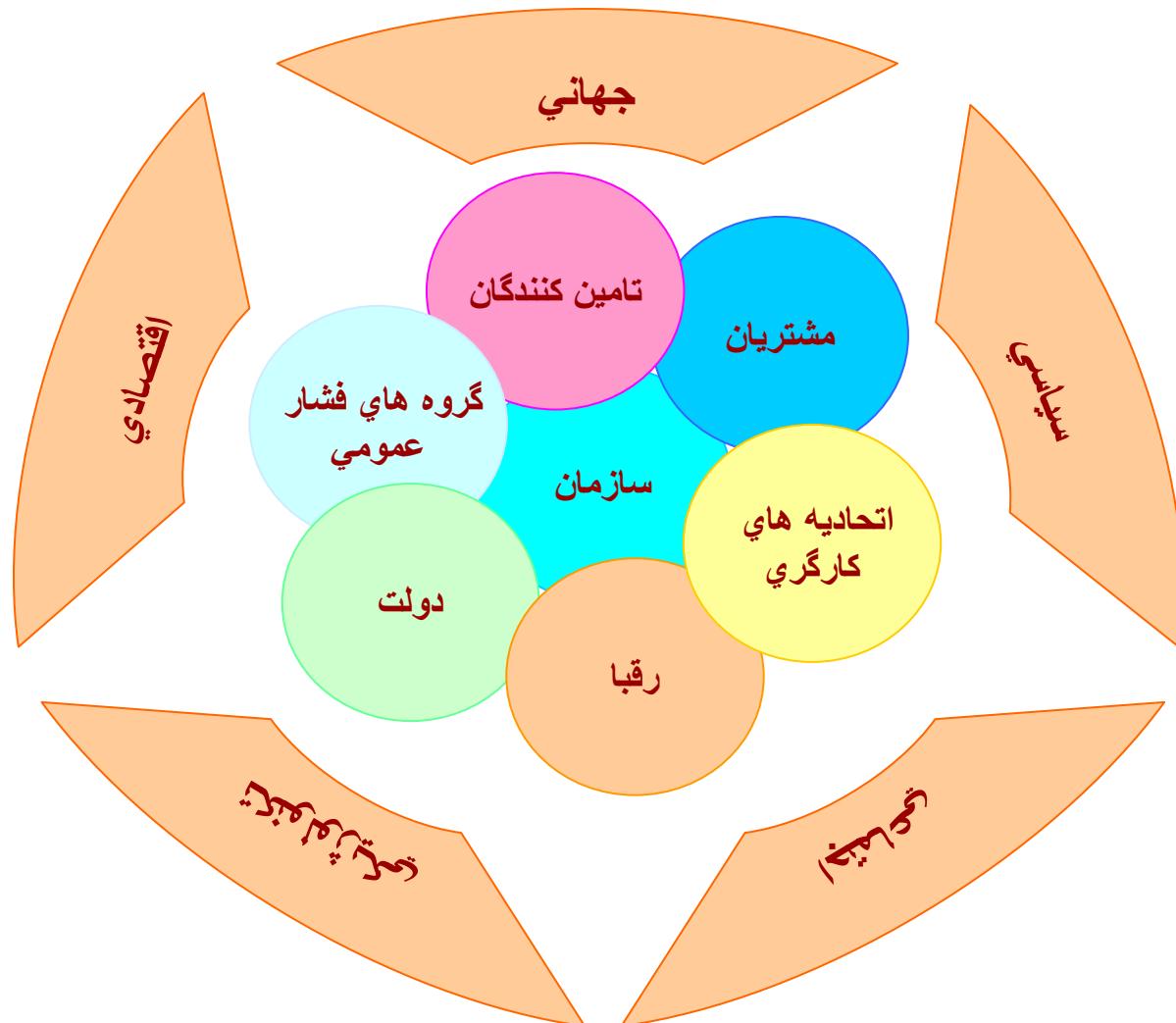
چگونه نگرش سیستمی می‌تواند مفاهیم مدیریت را یکپارچه نماید؟

اواسط دهه 1960، این تصور که سازمان‌ها را می‌توان در یک چارچوب سیستمی تجزیه و تحلیل کرد، طرافقداران سر سختی پیدا کرد.

دو نوع سیستم اساسی وجود دارد:

- ② سیستم بسته: سیستم‌های بسته تحت تأثیر و یا ارتباط متقابل با محیط قرار نمی‌گیرد.
- ② سیستم باز: نگرش سیستم‌های باز به دنبال ارتباط متقابل و پویا سیستم با محیط است.

سازمان و محیط



نگرش اقتصادی در مطالعه مدیریت چیست؟

نگرش اقتصادی (که گاهی نگرش موقعیتی هم نامیده می‌شود) در سال‌های اخیر به جای اصول ساده‌گرایی مدیریت و برای در هم آمیختن تئوری‌های مدیریتی مورد استفاده قرار می‌گیرد.

چهار متغیر اقتصادی عبارتند از:

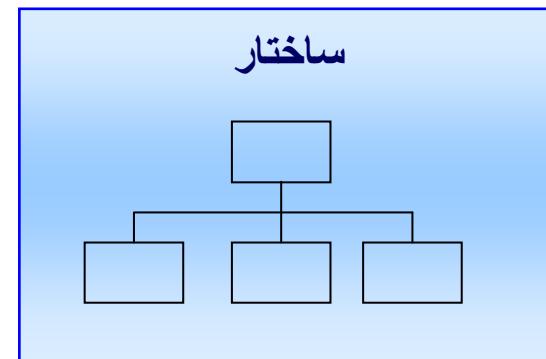
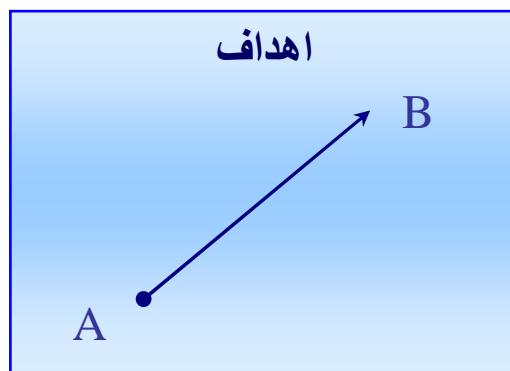
- ④ اندازه سازمان؛
- ④ عادی بودن تکنولوژی کار؛
- ④ عدم اطمینان محیطی؛
- ④ تفاوت فردی.

مدیران چه کسانی هستند و چه کار می کنند؟

یک سازمان، آرایشی سیستماتیک از افرادی است که به منظور دستیابی به اهدافی خاص گرد هم آمده اند.



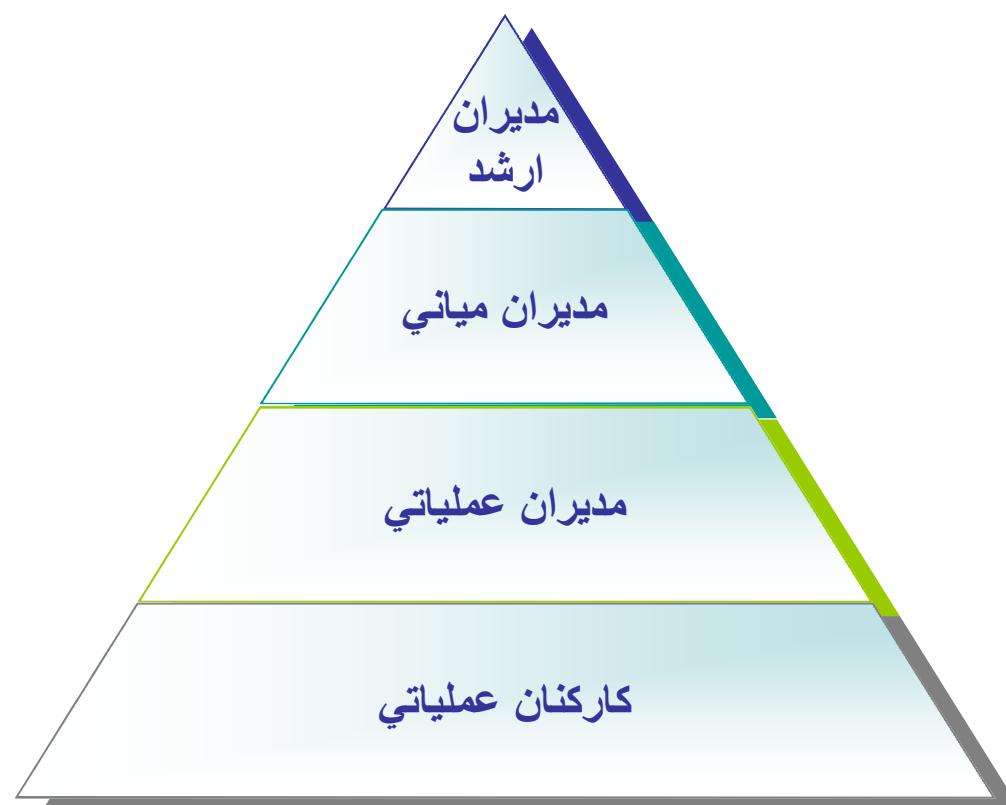
ویژگیهای مشترک سازمانها



وجه تمایز مدیران و کارکنان عملیاتی چیست؟

- ② کارکنان عملیاتی افرادی هستند که مستقیماً بر روی شغل یا وظیفه ای کار می کنند و هیچ مسئولیتی برای ناظارت بر کار دیگران ندارند.
- ③ مدیران فعالیت های دیگر افراد سازمان را هدایت می کنند. معمولاً مدیران به مدیران ارشد، میانی و عملیاتی طبقه بندی می شوند و این مدیران هم بر کارکنان عملیاتی و هم بر مدیران رده پایین تر ناظارت دارند.

سطوح سازمانی



مدیریت چیست و وظایف مدیران کدامند؟

اصطلاح مدیریت به معنی فرآیند انجام کارها به طور اثر بخش و کارآمد به وسیله دیگران است.

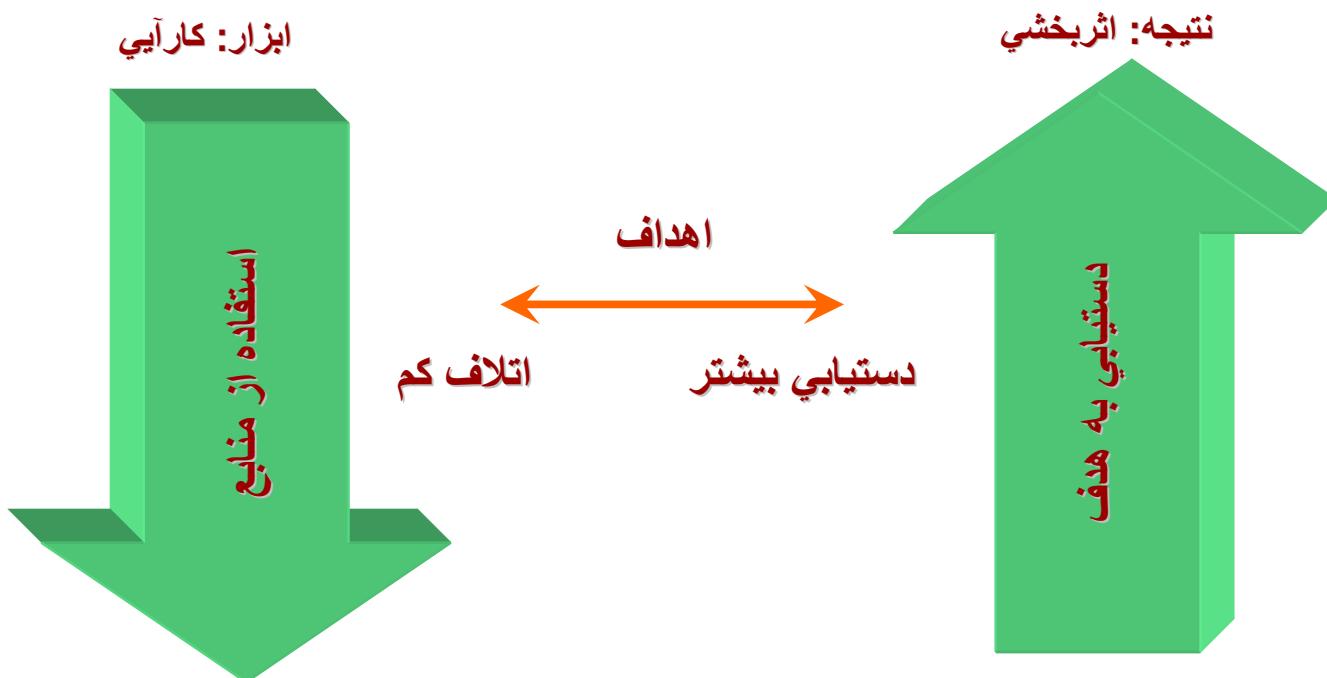
Ⓐ اصطلاح فرآیند نشان دهنده فعالیت هالی اولیه‌ای است که مدیر آنها را اجرا می‌کند. این فعالیتها را در اصطلاح مدیریت، وظایف مدیریت می‌نامیم.

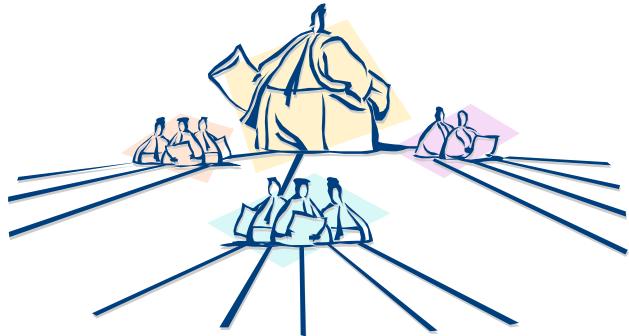
Ⓑ اثر بخشی و کارآیی به آنچه که انجام می‌دهیم و اینکه چگونه انجام می‌دهیم مربوط می‌شود.

Ⓒ کارایی یعنی درست انجام دادن وظیفه، و به رابطه بین ورودی و خروجی اشاره دارد.



کارآیی و اثربخشی

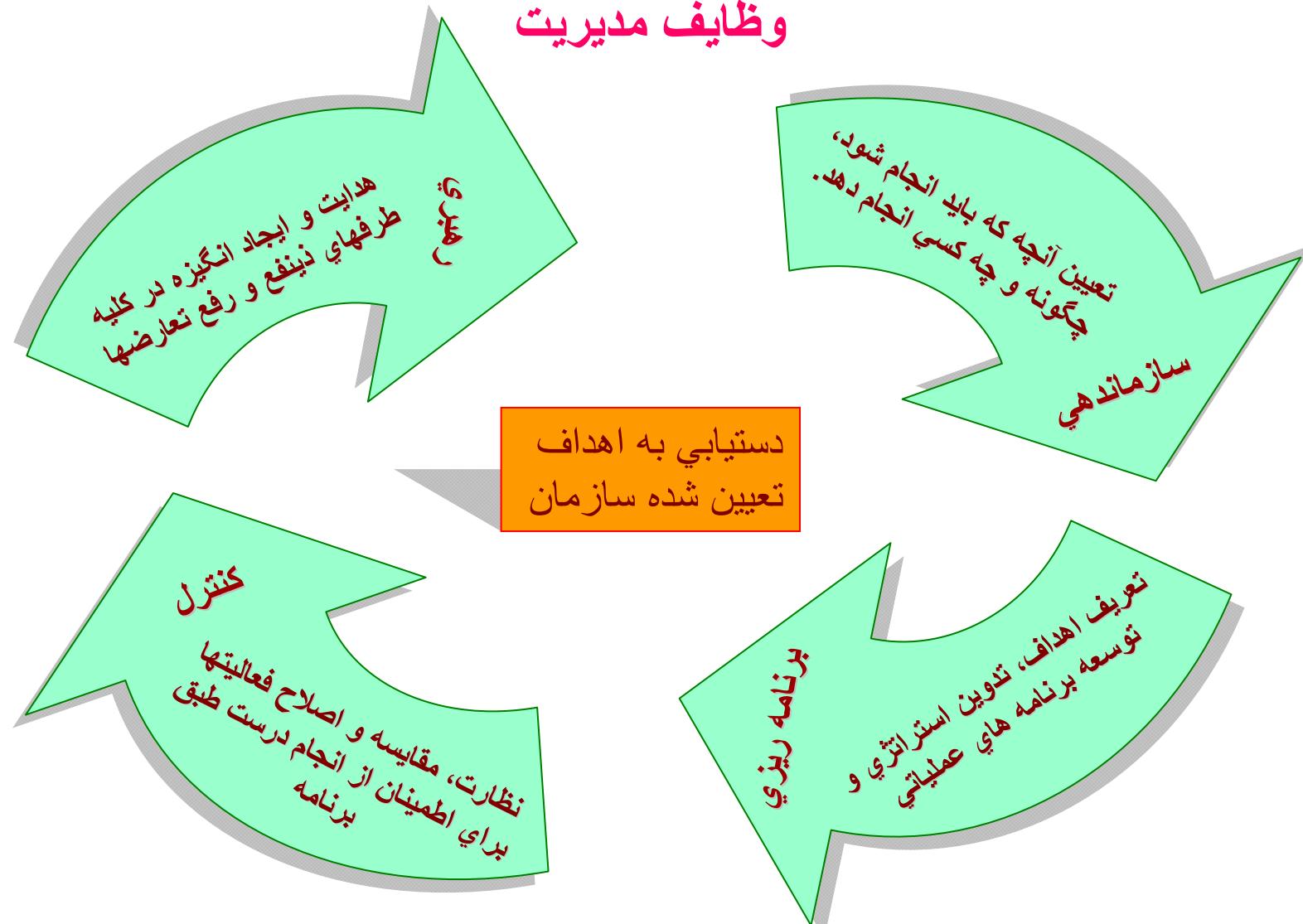




وظایف مدیران کدامند؟

- ② در اوایل این قرن، یک صنعتگر فرانسوی به نام هنری فایول نوشت که همه مدیران پنج وظیفه دارند: برنامه ریزی، سازماندهی، رهبری، هماهنگی و کنترل.
- ② در اواسط دهه 1950 دو پروسسور در دانشگاه یو.سی.ال.آ. وظایف مدیریت را به صورت: برنامه ریزی، سازماندهی، جذب پرسنل، هدایت و کنترل عنوان کردند

وظایف مدیریت



نقش های مدیریت کدامند؟

نقش میان فردی

نقش	توصیف	فعالیتهای مشخص
مقام تشریفاتی	رئیس نمادی؛ موظف به اجرایی تعدادی وظایف عادی با ماهیت اجتماعی و حقوق	استقبال از میهمان؛ امضای اسناد حقوقی
رهبر	مسئول ایجاد انگیزه در کارکنان و مسئول فعالیت آنها؛ مسئول پرسنل، آموزش و وظایف مربوطه	اجراي واقعي همه فعاليت هاي مربوط به کارکنان
رابط	حفظ شبکه تماس های بیرونی که ایجاد نموده است و کسب اطلاع از اینکه چه کسانی اطلاعات و امتیازات را فراهم می کنند.	اعلام وصول نامه، انجام کارهای خارج از سازمان؛ اجرایی سایر فعالیت های مربوط به افراد خارج از سازمان

نقش های مدیریت کدامند؟

نقش اطلاعاتی

نقش	توصیف	فعالیتهای مشخص
گردآورنده	جستجو و دریافت اطلاعات خاص مختلف از طریق آگاهی از سازمان و محیط؛ مرکز سلسه اعصاب اطلاعات درونی و بیرونی درباره سازمان	خواندن ماهنامه‌ها و گزارشات؛ حفظ ارتباطات شخصی
اطلاع رسان	انتقال اطلاعات دریافته از سایر کار کنان به اعضای سازمان	تشکیل جلسه اطلاعاتی؛ تماس تلفنی برای پخش اطلاعات
سخنگو	انتقال اطلاعات به افراد خارج از سازمان در مورد برنامه‌ها، سیاست‌ها، اقدامات، نتایج و غیره؛ انجام وظیفه به عنوان یک متخصص و کارشناس صنعتی سازمان	تشکیل جلسات هیئت مدیره؛ ارائه اطلاعات به رسانه‌های جمیع

نقش های مدیریت کدامند؟

㊂ نقش تصمیم گیری

نقش	توصیف	فعالیتهای مشخص
کارآفرین	بررسی سازمان و محیط آن برای پیدا کردن فرصت‌ها و اجرای «پروژه‌های بهبود» برای انجام تغییرات؛ نظارت بر اجرای مطلوب پروژه خاص	سازماندهی استراتژی و مرور جلسات برای توسعه برنامه جدید
حل کننده مساله	مسئول اقدامات اصلاحاتی به هنگام رو برو شدن سازمان با آشتفتگی مهم و غیر قابل انتظار	سازماندهی استراتژی. مرور جلسات مربوط به آشتفتگی و بحران
تخصیص دهنده منابع	مسئول تخصیص انواع منابع سازمانی؛ در واقع تأیید یا اعلام نظر در مورد کلیه تصمیمات مهم سازمانی	زمانبندی، در خواست اعطای اختیار، اجرای هر گونه فعالیتی که شامل بودجه بندی و برنامه ریزی کار کنان باشد
مذاکره کننده	مسئول نمایندگی سازمان در مذاکرات مهم	شرکت در مذاکرات مربوط به قراردادهای اتحادیه و عرضه‌کنندگان

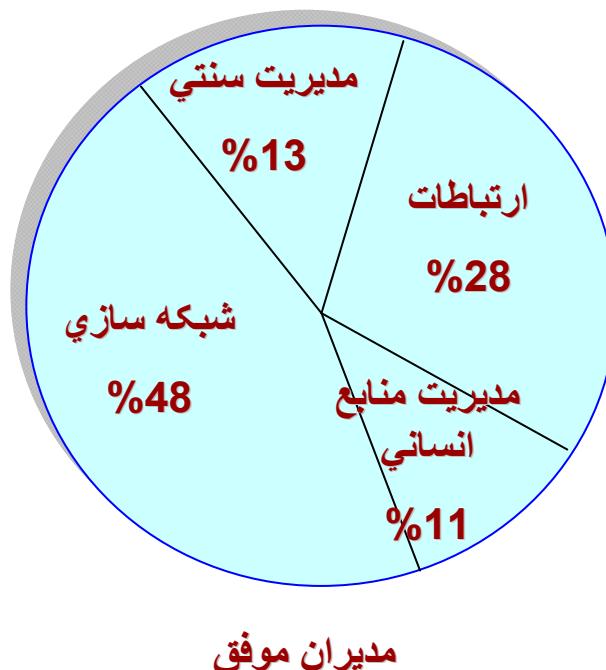
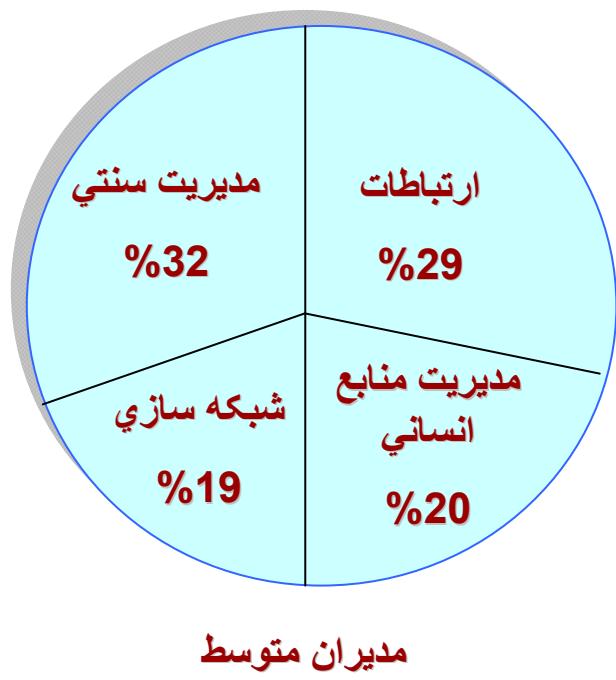
آیا مدیران اثر بخش مدیران موفقی هستند؟

ⓐ فرد لوتوانز و همکاران

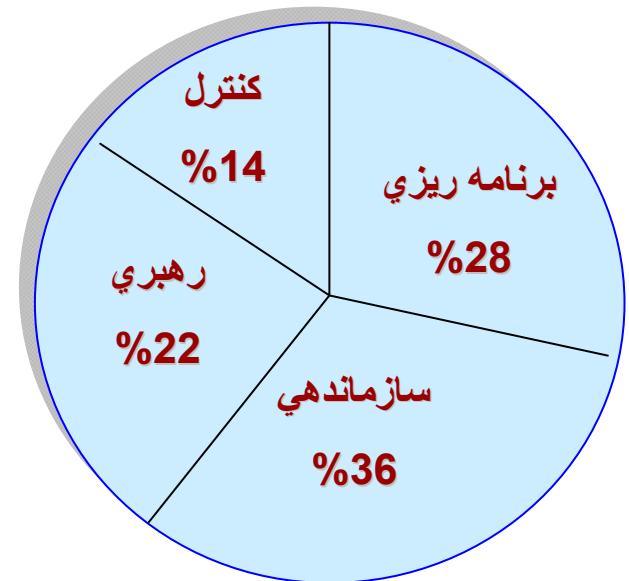
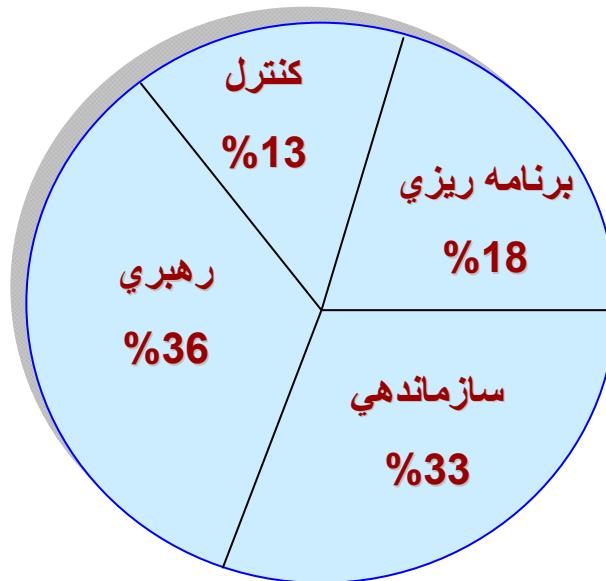
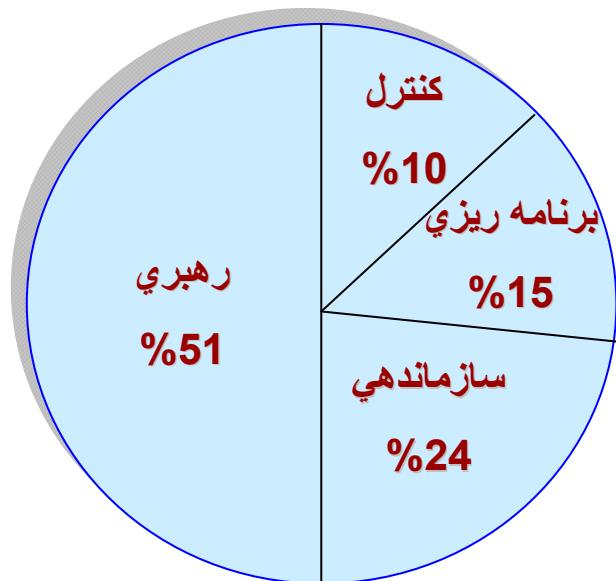
همه مدیران به چهار نوع فعالیت مدیریتی مشغول هستند:

- ⓐ مدیریت سنتی: تصمیم گیری، برنامه ریزی و کنترل؛
- ⓐ ارتباطات: تبادل اطلاعات روزمره و انجام کار دفتری؛
- ⓐ مدیریت منابع انسانی: ایجاد انگیزه، اعمال انضباط، مدیریت تعارض، جذب پرسنل و آموزش؛
- ⓐ شبکه سازی: اجتماعی کردن، سیاسی کاری و تعامل با افراد خارج از سازمان.

توزيع زمان در فعالیت مدیران اثربخش، موفق و متوسط



توزيع سازمان بر حسب وظیفه در سطح سازمانی



شاپستگی های مدیریت

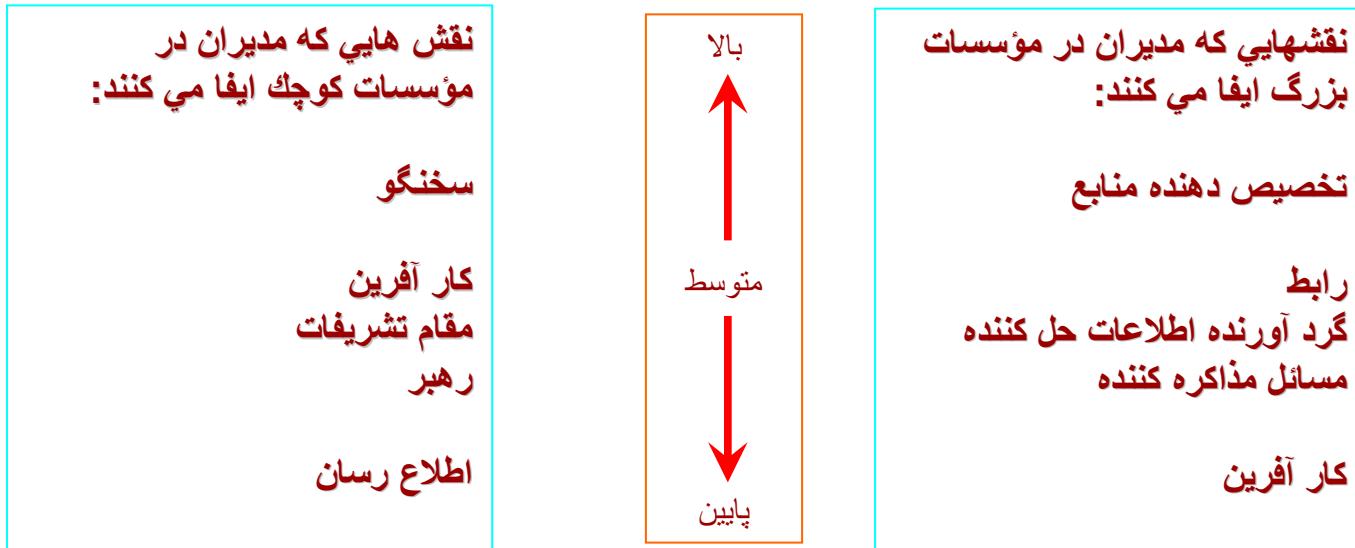
مدیران موفق باید چهار شاپستگی داشته باشند:

- ④ توانایی های ادراکی: توانایی ذهنی فرد در هماهنگ کردن همه فعالیت ها و منافع سازمان؛
- ④ انسانی: توانایی مدیر در کار کردن با افراد، شناخت آنها و انگیزه دادن به آنها؛
- ④ فنی: استفاده فرد از ابزار، شیوه کار و فنون لازم در یک زمینه تخصصی؛
- ④ سیاسی: توانایی فرد در بالا بردن قدرت خود، ایجاد پایگاه قدرت و ایجاد ارتباط درست.

- Ⓐ آیا مدیریت سازمانهای انتفاعی و غیر انتفاعی یکی است؟
- Ⓑ آیا کار مدیر در یک سازمان کوچک با کار او در یک سازمان بزرگ تفاوت دارد؟
- Ⓒ آیا مفاهیم مدیریت قابل انتقال به خارج مرزهای ملی هستند؟

اهمیت نقشهای مدیریت در تجارت کوچک

اهمیت نقشهای



مبانی برنامه ریزی در مدیریت

تعريف برنامه ریزی

برنامه‌ریزی به اهداف (آنچه باید انجام بگیرد) و نیز به ابزار (چگونه باید به هدف رسید) مربوط می‌شود.



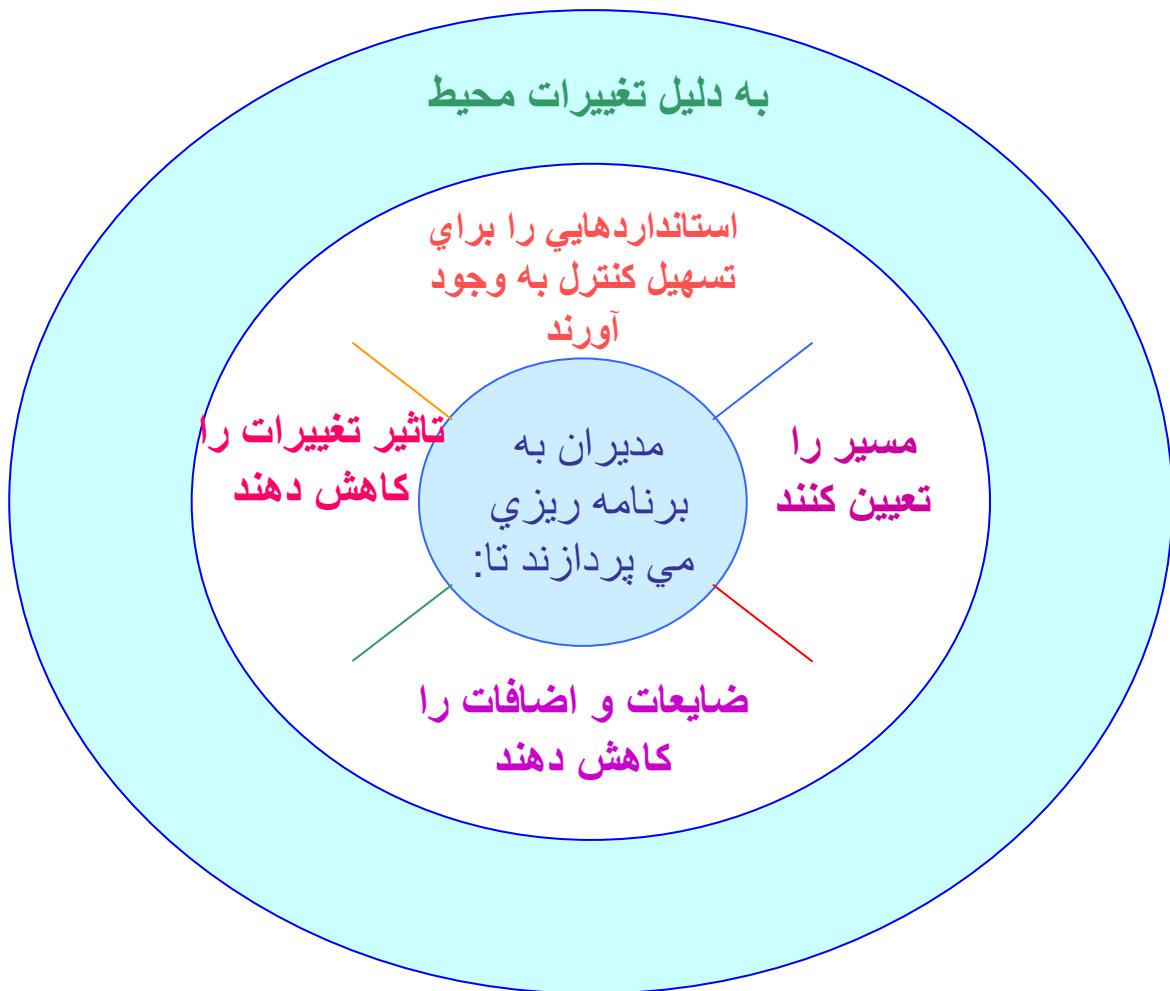
برنامه‌ریزی در محیط‌های غیر مطمئن

تغییرات تکنولوژی، اجتماعی، سیاسی، اقتصادی و قانونی همیشه وجود دارند. محیطی که مدیران با آن روبرو هستند تأثیر بسیاری بر بقای سازمان دارد.

مدیران به چند دلیل باید به برنامه‌ریزی پردازند:

- ④ تعیین مسیر؛
- ④ کاهش تأثیر تغییرات؛
- ④ به حداقل رساندن ضایعات و اضافات؛
- ④ ایجاد استاندارد هایی برای تسهیل کنترل.

دلایل برنامه ریزی



انتقادات وارد بر برنامه ریزی رسمی چیست؟



- ⑥ برنامه ریزی ممکن است انعطاف ناپذیری به وجود آورد؛
- ⑥ نمیتوان برای محیطهای در حال تغییر برنامه ریزی کرد؛
- ⑥ برنامه ریزی رسمی نمیتواند جایگزین خلاقیت و درک مستقیم باشد؛
- ⑥ برنامه ریزی توجه مدیران را به رقابت امروزی جلب میکند نه به بقای فردا؛
- ⑥ برنامه ریزی رسمی موفقیتی را تحکیم میبخشد که ممکن است منجر به شکست شود.

انواع برنامه



- معروف ترین راههای توصیف برنامه بستگی دارد به :
- ④ وسعت استراتژیک در مقابل عملیاتی؛
 - ④ زمان دراز مدت در مقابل کوتاه مدت؛
 - ④ عمق (کلی در مقابل تفصیلی)؛
 - ④ تناوب استفاده (یکبار مصرف در مقابل استفاده مکرر).

البته باید در نظر داشت که این طبقه بندی های برنامه مستقل از یکدیگر نیستند.

رابطه بین انواع برنامه ها

واسع	زمان	عمق	تناوب استفاده
استراتژیک عملیاتی	دراز مدت کوتاه مدت	کلی تفصیلی	یکبار مصرف چندبار مصرف

چگونه برنامه‌های استراتژیک و عملیاتی متمایز می‌شوند؟

- ④ برنامه‌هایی که برای کل سازمان طراحی می‌شوند، اهداف کلی را ترسیم می‌کنند و به دنبال تعیین وضعیت سازمان در محیط می‌باشند، برنامه‌های استراتژیک نامیده می‌شوند.
- ④ برنامه‌های عملیاتی جزئیات دستیابی به اهداف کلی را بیان می‌کنند.

برنامه عملیاتی از سه جهت عمدہ با برنامه های استراتژیک تفاوت دارند:



- ⓐ زمان؛
- ⓑ وسعت؛
- ⓒ آیا آنها شامل اهداف شناخته شده سازمان هستند یا نه.

برنامه ها در کدام جدول های زمانی وجود دارند؟

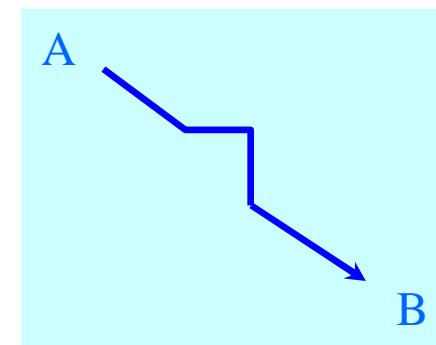
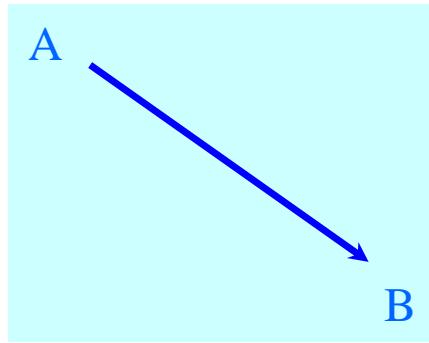
- ⓐ برنامه های کوتاه مدت کمتر از 5 سال را می پوشانند.
- ⓑ هر جدول زمانی فراتر از پنج سال در برنامه هایی دراز مدت طبقه بندی می شود.
- ⓒ تفاوت بین برنامه های کوتاه مدت و بلند مدت طول مدت تعهدات آتی و درجه متغیر بودن چهره سازمان را نشان می دهد.
- ⓓ زمان برنامه بستگی به میزان تأثیر برنامه های جاری بر تعهدات آتی دارد.

برنامه ریزی بسیار بلند
مدت و یا بسیار کوتاه
مدت اثر بخش نیست.

برنامه های کلی و تفصیلی چه تفاوتی با یکدیگر دارند؟

- ④ برنامه های تفصیلی (خاص) اهداف را به وضوح تعریف کرده اند و هیچ گونه ابهام و مشکلی برای درک صحیح آنها وجود ندارد. این گونه برنامه ها باید واضح و قابل پیش بینی باشند که اغلب این گونه نیست.
- ④ برنامه های کلی جهت دار سیاست های کلی را مشخص می کنند. این برنامه ها تمرکز ایجاد می کنند ولی مدیران را مجبور به تعیین اهداف معین و یا انجام دادن یک رشته اقدامات خاص نمی کنند.

بر نامه های کلی در مقابل تفصیلی



چگونه برنامه‌های یکبار مصرف از برنامه‌های چند بار صرف متمایز می‌شوند؟

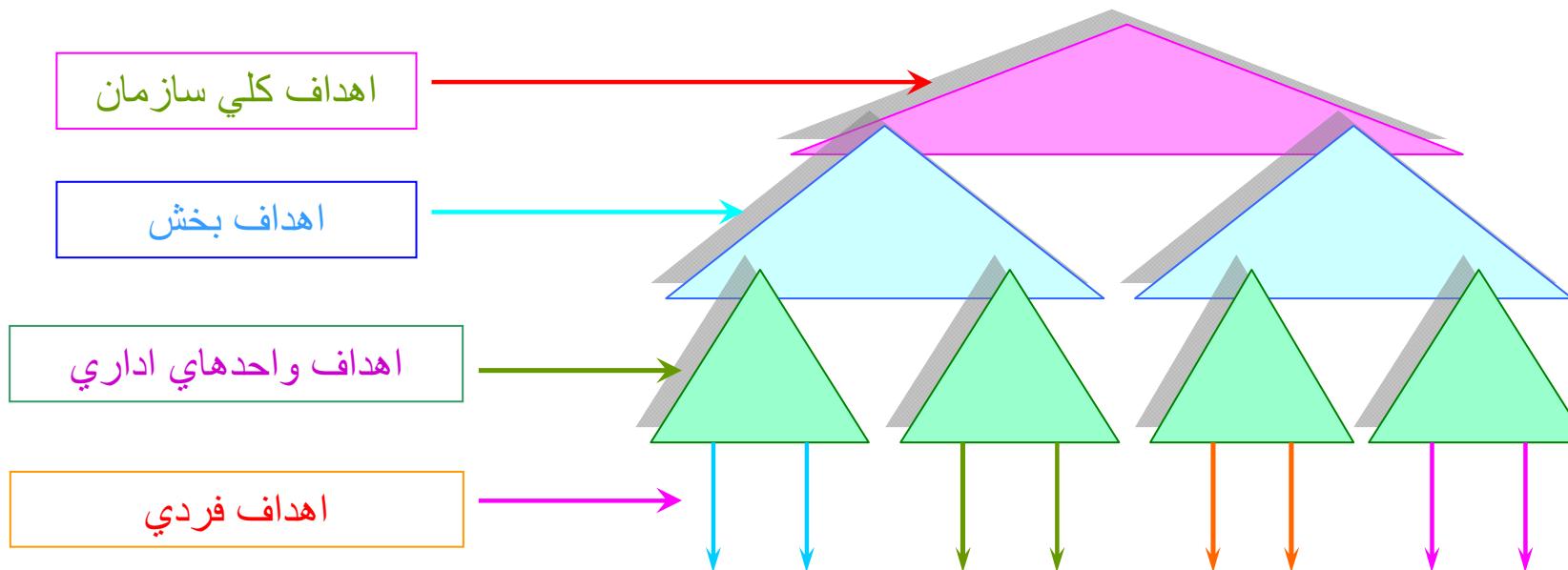
- بر نامه‌های جاری (چند بار صرف) همیشه در جریان هستند.
اینگونه برنامه‌ها سیاست عملیات تکراری را در سازمان فراهم می‌کنند.
- بر نامه‌های یکبار مصرف برای برآورده کردن نیاز در یک وضعیت منحصر به فرد و ویژه می‌باشد.

مدیریت بر مبنای هدف

مدیریت بر مبنای هدف با ابداع فرآیند که بوسیله آن اهداف از بالا به پایین سازمان سرازیر می‌شوند موجب عملی شدن و دستیابی به این اهداف می‌شود.



نحوه تقسیم اهداف



عناصر مشترک برنامه مدیریت بر مبنای هدف کدامند؟

چهار عنصر مشترک در برنامه های مدیریت بر مبنای هدف وجود دارند.

- ④ مشخص نمودن هدف؛
- ④ مشارکت در تصمیم گیری؛
- ④ جدول زمانی واضح؛
- ④ بازخورد نمودن نتیجه عملکرد.

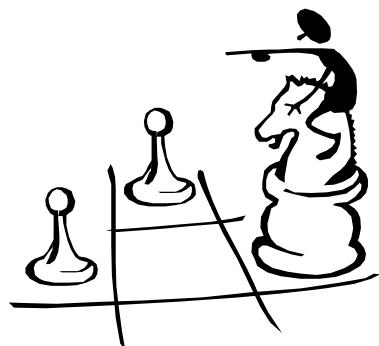
آیا اهداف نقاط ضعفی هم دارند؟

دمینگ معتقد است که اهداف معین در واقع بیشتر از اینکه سودمند باشند زیان آور هستند.

کارکنان به تمرکز بر روی اهدافی گرایش دارند که بر اساس آن مورد قضاوت قرار می‌گیرند و در نتیجه ممکن است تلاش‌های خود را به سوی کمیت کار (آنچه قابل اندازه‌گیری است) سوق دهند و از توجه به کیفیت دور شوند.

@ اهداف معین، کارکنان را برای رسیدن به اهداف فردی تشویق می‌کند نه برای ارتقای کار تیمی!!

@ راه حل : اطمینان از اینکه کارکنان اهداف چند گانه‌ای دارند که همگی دارای مکمل‌های کیفی هستند.



اهمیت استراتژی سازمانی

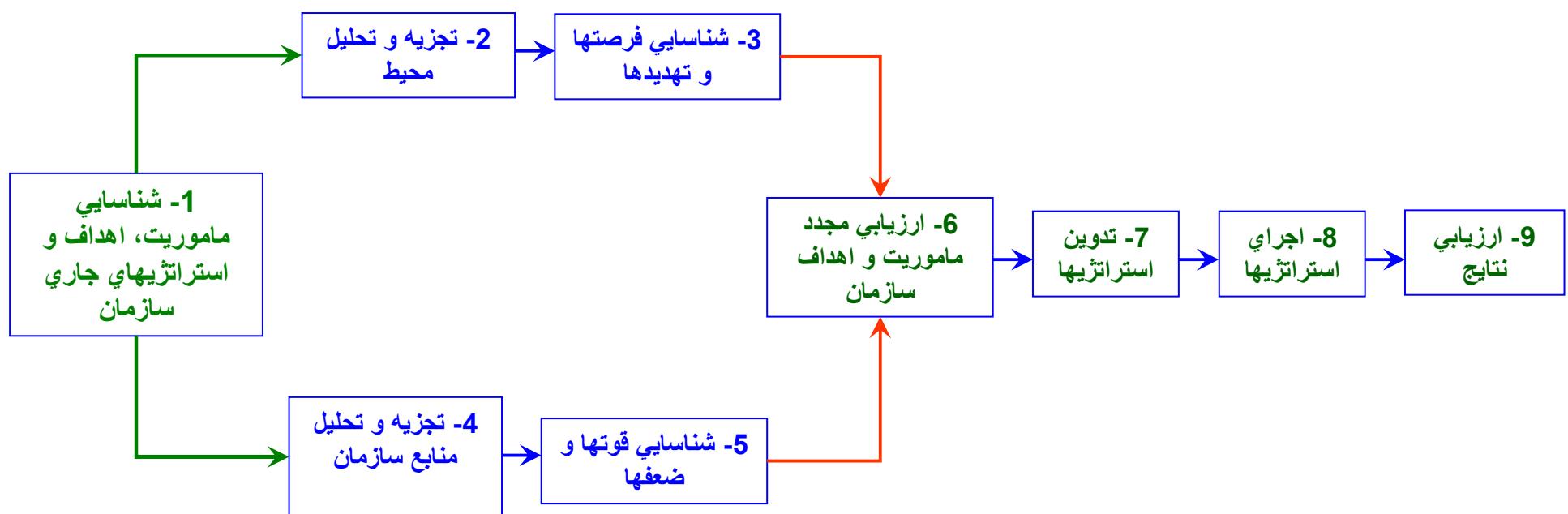
④ تغییرات در قوانین بازی، مدیران را وادار به ایجاد ابزاری سیستماتیک برای تجزیه و تحلیل نمودن محیط، ارزیابی توانمندی‌ها و نقاط ضعف سازمان و شناسایی فرصت‌هایی کرد که سازمان در آنها می‌توانست به برتری‌های رقابتی دست یابد.

یك چارچوب استراتژیک: انتخاب یك موقعیت

فرآیند مدیریت استراتژیک، یك فرایند 9 مرحله‌ای است که شامل برنامه‌ریزی استراتژی، اجرا و ارزیابی می‌باشد.



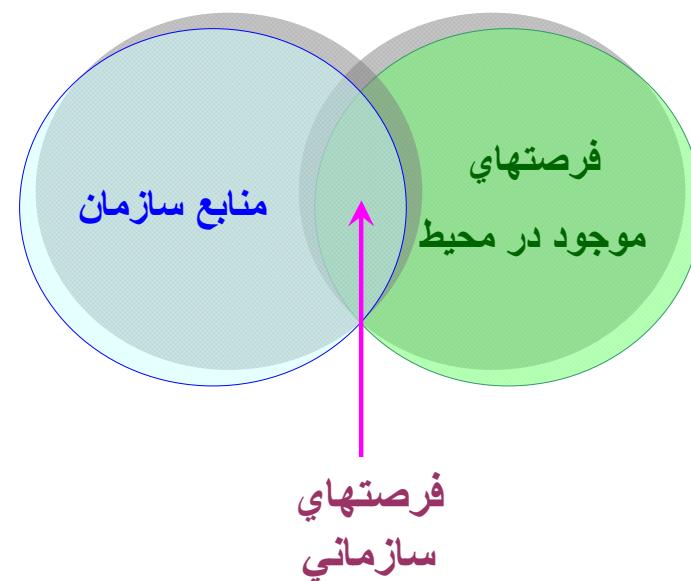
فرآیند مدیریت استراتژیک



تجزیه و تحلیل SWOT چیست؟

با تکمیل تجزیه و تحلیل SWOT، سازمان به ارزیابی مجدد مأموریت و اهدافش می‌پردازد.

شناسایی فرصت‌های سازمان (SWOT)



چگونه استراتژی‌ها تدوین می‌شوند؟

استراتژی‌های اصلی عبارتند از:

- ④ استراتژی‌های رشد: سازمان تلاش می‌کند که سطح عملیات خود را بالا ببرد.
- ④ ثبات: سازمان حضور خود را در همان بازار و با همان مشتریان ادامه دهد و سهم بازارش را حفظ می‌کند.
- ④ کاهش: ویژگی سازمانی است که اندازه خود را کوچک می‌کند. برای مدیریت این به معنی تعیین استراتژی در یک محیط رو به نزول است.
- ④ ترکیبی: استراتژی ترکیبی تبعیت همزمان از دو یا چند استراتژی قبلی است.

تعیین یک استراتژی رقابتی

ⓐ انتخاب استراتژی اصلی صحنه را برای کل سازمان آماده می‌کند. در نتیجه هر واحدی در سازمان باید این استراتژی را به سری استراتژی‌هایی که بتواند به سازمان مزیت رقابتی بدهد تبدیل کند.



استراتژی های سرمایه‌گذاری بر روی نقاط قوت سازمان

استراتژی های سرمایه‌گذاری بر روی نقاط قوت سازمان و زمینه کاری آن عبارتند از:

- Ⓐ استراتژی هدایت-هزینه: تولید کردن با هزینه پایین
- Ⓑ استراتژی تمایز: منحصر به فرد بودن در بازار محدود

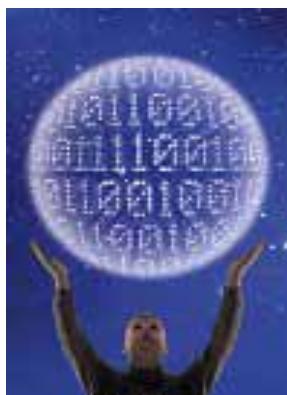


حفظ مزیت رقابتی

- ② موفقیت دراز مدت با استفاده از هریک از استراتژی‌های رقابتی پورتر نیاز به یک مزیت پایدار دارد.
- ③ تکیه بر موفقیت‌های گذشته می‌تواند شروع مشکلات جدی برای سازمان باشد. حفظ مزیت رقابتی نیاز به اقدامات دائمی مدیریت دارد تا همیشه یک قدم جلوتر از رقبا باشد.

به عنوان یک اسلحه استراتژیک TQM

استفاده از TQM برای توسعه مزیت رقابتی، تنها منحصر به شرکتهایی نظیر گرانیت راک نمی شود بلکه بسیاری از شرکت های سراسر دنیا از شرکت ویرپول آمریکا گرفته تا شرکت دوو در کره همگی بر ارزش TQM به عنوان یک مزیت رقابتی واقف هستند.



کار آفرینی: موردی خاص از برنامه ریزی استراتژیک

با روحیه کار آفرینی است که افراد به دنبال فرصت‌ها، تأمین نیازها و خواسته‌ها از طریق نوآوری بدون توجه به منابع تحت کنترل‌شان می‌باشند.

کارآفرینان

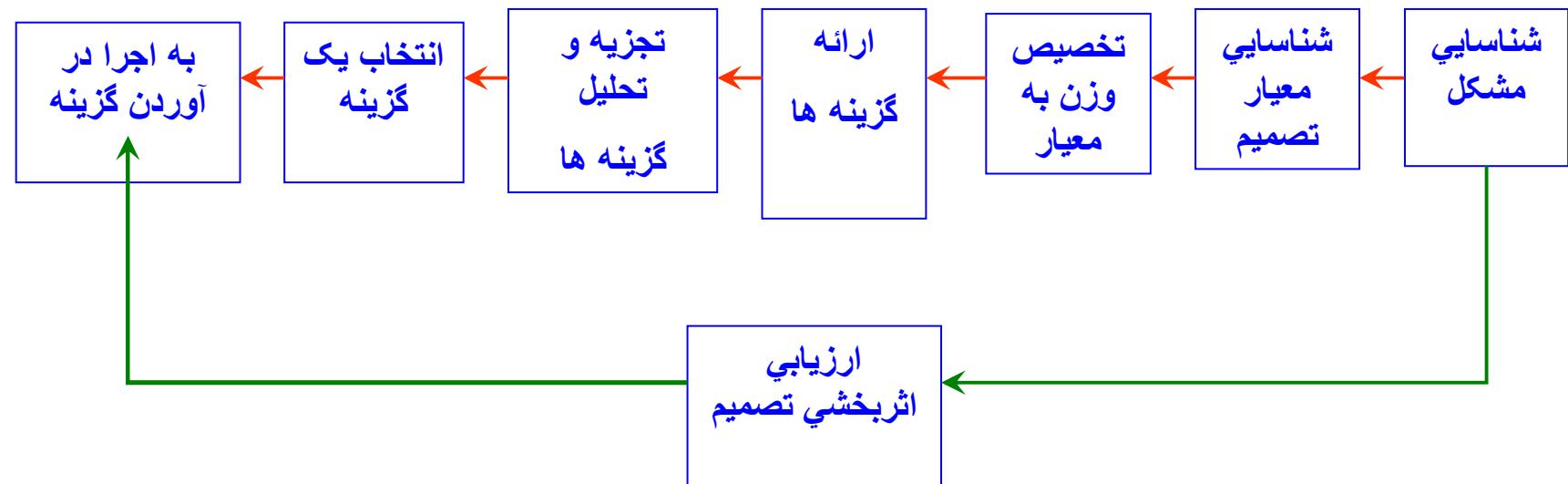
- ④ میل دارند افراد مستقلی باشند و ترجیح می‌دهند شخصاً مسئول حل مشکلات باشند؛
- ④ خود اهداف را تعیین کرده و با تلاش‌های خود به آن اهداف دست پیدا کنند؛
- ④ به استقلال ارج می‌گذارند و نمی‌خواهند تحت کنترل دیگران باشند؛
- ④ از خطر کردن با کی ندارند ولی خود را با خطرات جدی رو به رو نمی‌کنند؛
- ④ ترجیح می‌دهند که با خطرات حساب شده رو به رو شوند (بتوانند عواقب آن را کنترل نمایند)

مقایسه بین کارآفرینان و مدیران سنتی

کارآفرینان	مدیران سنتی	
استقلال، جستجوی فرصت برای ابتکار و دستاوردهای مالی دستیابی به رشد کاری پنج تا ده ساله دخلات مستقیم متوسط قبول	ارتقاء و دیگر پاداش های سنتی نظیر دفتر پرسنل و قدرت دستیابی به اهداف کوتاه مدت سرپرستی و نظارت پایین اجتناب	انگیزه اولیه زمان گرایی فعالیت ریسک پذیری برخورد با شکست و اشتباه

مبانی تصمیم گیری

فرآیند تصمیم گیری



فرآیند تصمیم گیری

◎ شناسایی مشکل

فرآیند تصمیم گیری با بروز مشکل (مرحله اول) و یا مشخصاً بروز اختلاف بین وضعیت جاری و وضعیت مطلوب امور شروع می شود.

◎ شناسایی معیار تصمیم گیری

وقتی مدیری مشکل را شناسایی کرد که نیاز به توجه دارد در این صورت باید معیار تصمیم که در حل مشکل اهمیت دارد شناسایی شود.

◎ تخصیص وزن به معیار

معیار های فوق دارای اهمیت یکسانی نیستند. بنابراین ضروري است که معیارهای مرحله قبل سبک و سنگین شده تا در تصمیم گیری اولویت بندی شوند.

فرآیند تصمیم گیری

- ④ ارائه گزینه ها تصمیم گیرنده باید فهرستی از گزینه هایی را که می تواند برای حل مشکل به کار ببنند تهیه کند.
- ④ تجزیه و تحلیل گزینه ها با مقایسه این گزینه ها در برابر معیار و ارزش تعیین شده در مرحله 2 و 3 نقاط ضعف و قوت هر کدام از آنها مشخص می شود.
- ④ انتخاب بهترین گزینه مرحله ششم، عمل مهم انتخاب بهترین گزینه از میان گزینه های ارزیابی شده است.



فرآیند تصمیم گیری

④ به اجرا در آوردن گزینه ها

اجراي تصميم يعني القاي تصميم به کسانی که تحت تأثير آن قرار خواهندگرفت و متعهد کردن آنها در برابر اين تصميم.

⑤ ارزیابی اثر بخشی تصمیم

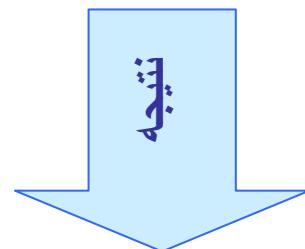
آيا اين تصميم گيري توانسته است مشكل را حل کند يا نه؟ آيا گزینه انتخاب شده در مرحله 6 و اجرای آن در مرحله 7 نتیجه مطلوبی ارائه مي دهد؟

تصمیم گیری: الگوی عقلائی

- ⓐ یک فرد تصمیم گیرنده عقلائی، کاملاً منطقی و واقعی خواهد بود و به دقت مشکل را تعریف می کند و هدف معین و روشنی دارد.
- ⓑ مراحل فرایند تصمیم گیری همیشه منجر به انتخاب گزینه ای خواهد شد که رسیدن به هدف را تسريع می کند.



مفروضات عقلانیت



تصمیم گیری عقلایی

دنياي واقعي تصميم گيري مديريت: اصلاح الگوي عقلائي

- ◉ تصميم گيري اغلب از فرآيند سيستماتيک، منطقی و ثبات عقلائي منحرف مي شود.
- ◉ على رغم محدوديت هاي عقلانيت محض، از مدیران انتظار مي رود که از فرآيند عقلائي تبعيت کنند.

تصمیم‌گیری عقلایی محدود چیست؟

در تصمیم‌گیری عقلایی محدود تصمیم‌گیرندگان مدل‌های ساده شده‌ای را می‌سازند که دارای نمادهای اساسی از مشکلاتی که آنها با آن رویرو هستند، می‌باشد (بدون آنکه پیچیدگی‌های مشکل اصلی را داشته باشد).



جزئیات فرآیند تصمیم گیری قویاً تحت تأثیر موارد ذیل می باشد:

- ④ منافع تصمیم گیرنده؛
- ④ فرهنگ سازمان؛
- ④ سیاست های داخلی؛
- ④ ملاحظات قدرت.



روش‌های قضاوت میان بر را روش‌های تجربی (آزمون و خطأ، اکتشافی) یا راه‌های عملی می‌نامند.

ⓐ روشن تجربی مبتنی بر اطلاعات در دسترس

ⓑ روشن تجربی مبتنی بر نمونه

ⓒ اصرار بر تعهد



تصمیم گیری: نگرش اقتصادی

چگونه مشکلات با هم فرق می کنند؟



- ② مشکلات با ساختار های خوب
- ② مشکلات با ساختار های بد

فرق بین تصمیمات برنامه‌ریزی شده و برنامه‌ریزی نشده چیست؟

- ⓐ تصمیم‌گیری برنامه‌ریزی شده یا تصمیم‌گیری روزمره مؤثرترین راه برای رفع مشکلات با ساختارهای خوب است.
- ⓑ وقتی مشکلات دارای ساختار بد باشند مدیران بایستی بر تصمیم‌گیری‌های غیر برنامه‌ریزی شده تکیه کنند تا اینکه راه حل واحدی به کار گیرند.

روش‌ها، مقررات و سیاست‌ها

- ② روش کار یکسری مراحل متوالی و به هم پیوسته‌ای است که مدیر می‌تواند در واکنش به مشکل با ساختار خوب به کار ببرد.
- ② مقررات بیانیه صریحی است که به مدیر می‌گوید چه کاری را باید و چه کاری را نباید انجام دهد.
- ② سیاست اندیشه‌های مدیر را در یک مسیر مشخص هدایت می‌کند.

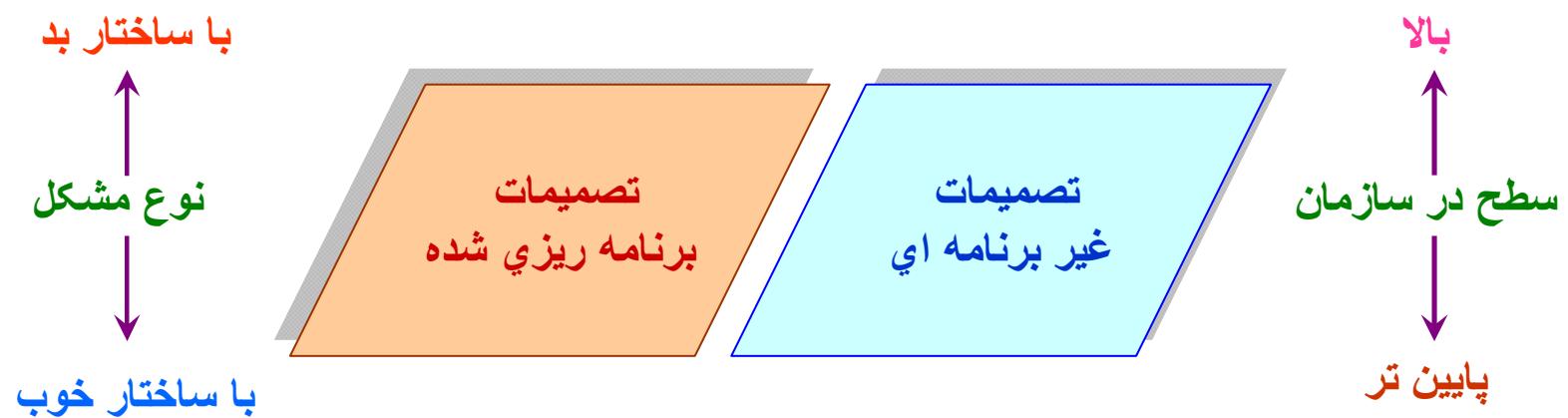
تصمیمات غیر برنامه‌ای

چنین تصمیماتی منحصر به فرد بوده و به صورت موردي پیش می‌آید. وقتی مدیری با یک مشکل با ساختار بد مواجه است هیچ راه حل حاضر و آماده‌ای وجود ندارد. لذا تصمیمات غیر برنامه‌ای و سفارش برای این امر مورد نیاز است.

مثال: ایجاد استراتژی بازاریابی برای محصولات جدید، یا تصمیم برای فروش بخشی از شرکت، نمونه‌هایی از تصمیمات برنامه‌ریزی نشده می‌باشد.

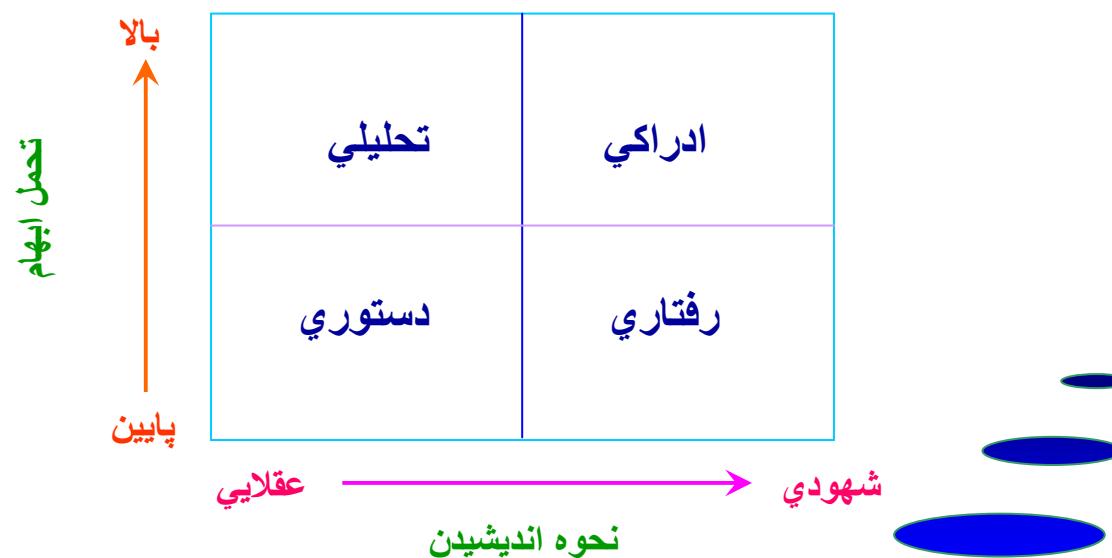
چگونه می‌توانید مشکلات، انواع تصمیمات و سطوح سازمانی را با هم ترکیب کنید؟

انواع مشکلات، نوع تصمیمات و سطوح سازمانی



شیوه های تصمیم گیری

شیوه های تصمیم گیری



اگر چه این چهار شیوه تصمیم گیری مستقل هستند،
ولی بسیاری از مدیران از ویژگی های بیش از یک

شیوه برخوردارند.

تصمیم‌گیری گروهی

ⓐ مطالعات نشان می‌دهد که مدیران بیش از 40 درصد از وقت خود را در جلسات می‌گذارند.

ⓐ بدون شک، بیشتر وقت‌شان صرفاً تعریف مشکلات، پیدا کردن راه حل‌هایی برای آنها و تعیین ابزار به کار بستن این راه حل‌ها می‌شود.



مزیت تصمیم‌گیری گروهی

- ④ تصمیمات گروهی اطلاعات کامل‌تری نسبت به تصمیمات انفرادی ارائه می‌دهند.
- ④ گروه‌ها گزینه‌های زیادی را ارائه می‌دهند.
- ④ تصمیم گیری گروهی امکان پذیرش یک راه حل را افزایش می‌دهد.
- ④ این فرآیند حقانیت کار را نیز ارتقا می‌دهد.

معایب تصمیم‌گیری گروهی

- ⑥ زمان بر هستند؛
- ⑥ تشریک مساعی در گروه گاهی اوقات اثر بخش نیست؛
- ⑥ رده سازمانی، تجربه، آگاهی از مشکل، تأثیر گذاری بر سایر اعضاء، مهارت‌های گفتاری، مثبت بودن و... اعضاً گروه با هم متفاوت باشند؛
- ⑥ وجود فشار‌هایی برای تطبیق دادن؛
- ⑥ در این نوع تصمیم گیری‌ها مسئولیت مبهم وجود دارد.

چه موقع گروه‌ها اثر بخش‌تر هستند؟

- Ⓐ تصمیمات گروهی به دقیق‌تر بودن گرایش دارند؛
- Ⓑ اگر اثر بخشی تصمیم از نظر سرعت تعریف شود افراد سریع‌تر هستند؛
- Ⓒ اگر خلاقیت مهم باشد، در این صورت گروه‌ها مؤثر‌تر از افراد هستند؛
- Ⓓ اگر اثر بخشی به معنی درجه پذیرش راه حل نهایی باشد، باز هم پیکان رو به سمت گروه است.
- Ⓔ هر چه گروه بزرگ‌تر باشد، فرصت بیشتری برای دیدگاه‌های متنوع فراهم می‌شود. از طرف دیگر، گروه بزرگ‌تر نیاز به هماهنگی بیشتر و زمان بیشتر برای مشارکت کلیه اعضاء دارد.

حداقل افراد گروه پنج نفر و حداً کثر پانزده نفر مطلوب ترین اندازه است.

چگونه تصمیم‌گیری گروهی را بهبود بخشیم؟

سه راه خلاق تر کردن تصمیم‌گیری گروهی عبارت اند از:

- ④ جلسات الکترونیکی؛
- ④ روش گروه اسمی؛
- ④ توفان مغزی.



فرهنگ ملی و تصمیم‌گیری

- ④ نحوه تصمیم گیری (گروهی، انفرادی، با حضور دیگران و یا تصمیم مستبدانه یک مدیر) و درجه خطر پذیری یک تصمیم گیرنده؛ دو نمونه بارز از تفاوت در تصمیمات می باشند که منعکس کننده محیط فرهنگی کشور است.
- ④ مدیران نیازمند اصلاح در شیوه‌های تصمیم گیری هستند تا بتوانند منعکس‌کننده فرهنگ ملی کشوری باشند که در آن زندگی می‌کنند.

مبانی طراحی ساختار

عناصر ساختار

مفهوم اساسی طراحی سازمان را نویسنده‌گان مدیریت در اوایل این قرن بکار گرفتند.

شش عنصر ساختاری عبارتند از:

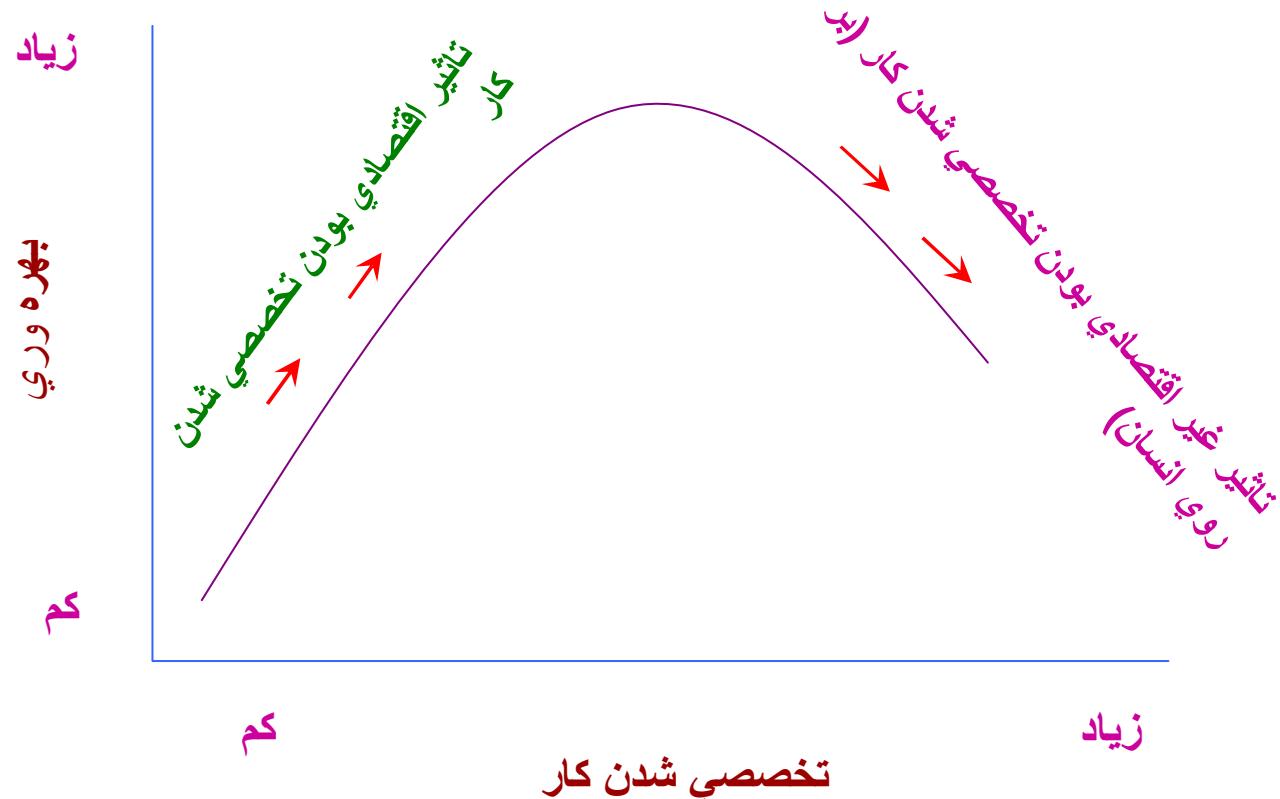


- ⑥ تخصصی شدن کار؛
- ⑥ زنجیره فرماندهی؛
- ⑥ حیطه نظارت؛
- ⑥ اختیار و مسئولیت پذیری؛
- ⑥ مرکز در مقابل عدم مرکز؛
- ⑥ واحدسازی.

تخصیی شدن کار چیست؟

- ④ تخصیی شدن کار به سال 1700 بر می گردد یعنی هنگامی که آدام اسمیت کتاب ثروت ملّ خود را منتشر کرد و در آن از تقسیم کار به اجزای کوچک‌تر حمایت کرد.
- ④ در تخصیی شدن کار، یک کار به مراحل کوچک‌تر شکسته شده و هر مرحله را فردی جدآگانه تکمیل می‌کند. در اصل، برای انجام پاره‌ای از یک فعالیت تخصص دارند تا کل فعالیت.

اقتصادی بودن و غیر اقتصادی بودن تخصصی شدن کار



زنگیره فرماندهی چیست؟

نویسندهان اولیه مدیریت چنین استدلال میکردند که هر کار
مند باید یک نفر و فقط یک نفر بالا دست داشته باشد که
مستقیماً در برابر او مسئول باشد.



حیطه نظارت چیست؟

مدیر چه تعداد از کارکنان را می‌تواند به گونه‌ای کار آمد و کافی راهنمایی کند؟

متغیرهای محتمل الوقوع دیگری که تعیین کننده قلمروی مناسب هستند عبارتند از:

- ⑥ مشابهت وظایف کارکنان و پیچیدگی وظایف؛
- ⑥ مجاورت فیزیکی کارکنان؛
- ⑥ درجه دستور العمل‌های استاندارد شده موجود در محل؛
- ⑥ پیچیدگی نظام اطلاعات مدیریت سازمان؛
- ⑥ استحکام نظام ارزشی سازمان؛
- ⑥ سبک مدیریت مورد پسند مدیر.

اختیار و مسئولیت پذیری چیست؟

- ② اختیار به حقوق ذاتی مقام مدیریتی اطلاق می‌شود تا دستور دهد و متوقع باشد که دستوراتش مطاع است.
- ③ وقتی مدیران تفویض اختیار می‌کنند، باید مسئولیت مناسب با آن را نیز اختصاص دهند.



اختیار و مسئولیت پذیری چیست؟

آیا انواع مختلف روابط اختیار وجود دارد؟

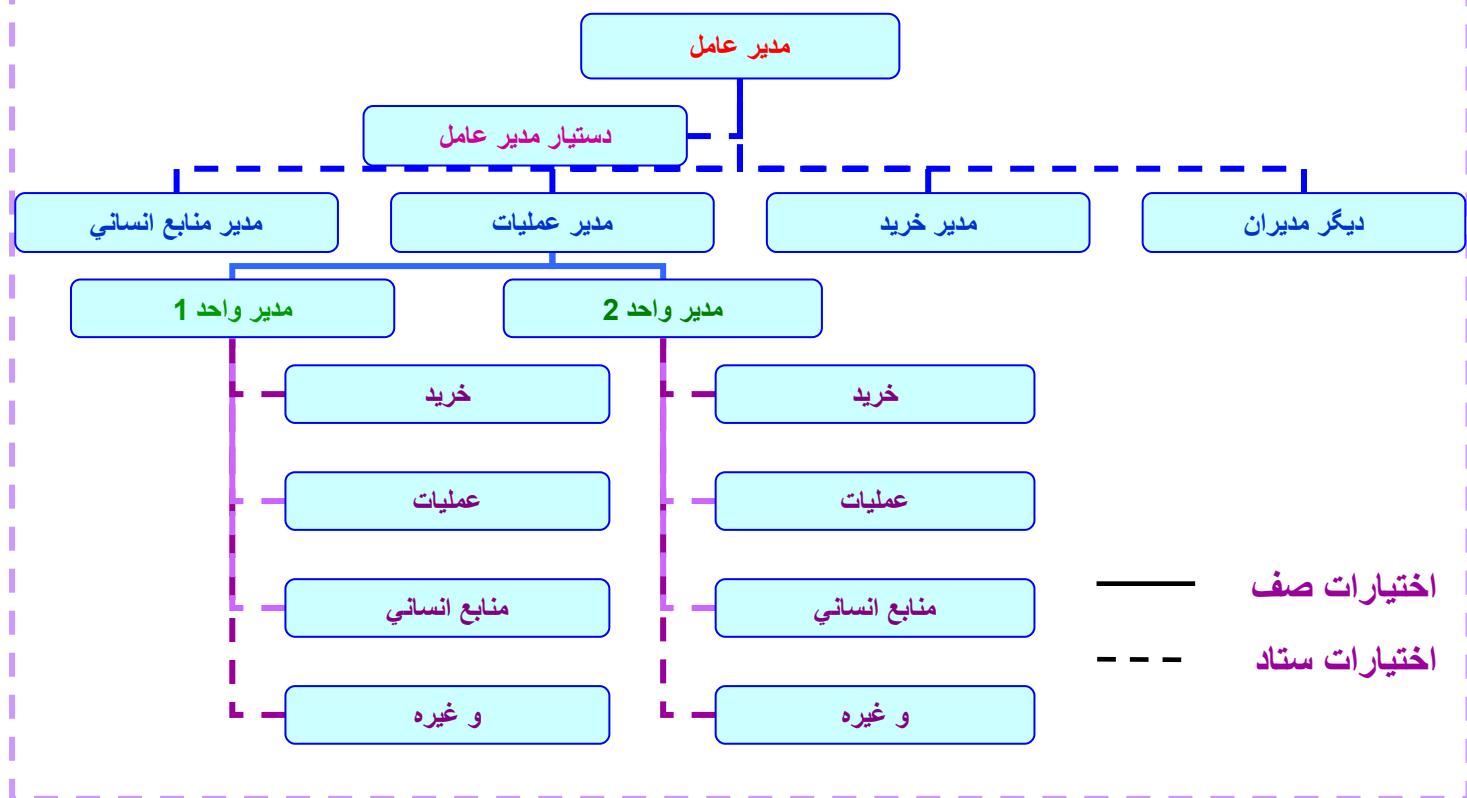
◎ اختیار صف و اختیار ستاد. اختیار ستاد از سوی مدیر نسبت به کارمند اعمال می‌شود.

◎ یک مدیر به عنوان یک حلقه اتصال در زنجیره فرماندهی، با اختیار صف، حق هدایت کردن کار کارکنان و اتخاذ تصمیمات معینی را بدون مشورت با فرد دیگر دارد.

اختیار و مسئولیت پذیری چیست؟

- ④ صف تأکید به مدیرانی دارد که کارکرد سازمانی آنها مستقیماً تشکیل دهنده دستاوردهای اهداف سازمانی است.
- ④ اختیارات ستادی برای حمایت، کمک، مشورت و عموماً کاهش شماری از مسئولیت های سنگین اطلاعاتی مدیران آمده اند.
- ④ در یک کارخانه تولیدی، مدیران صفات نوعاً در کارکردهای فروش و تولید قرار می‌گیرند، در حالی که مدیران منابع انسانی و حسابداری به عنوان مدیران ستاد تلقی می‌شوند.

اختیارات صف و ستاد



تفاوت اختیار با قدرت چیست؟



- ⓐ اختیار یک حق است، مشروعیتی است که بر پایه پیکره و درجه اختیار در سازمان قرار دارد. اختیار همراه شغل است.
- ⓑ قدرت به ظرفیت اثرگذاری افراد بر تصمیمات اشاره دارد. اختیار قسمتی از مفهوم گسترده قدرت است

اختیار در مقابل قدرت

قدرت بر پایه ترس

قدرت برای دادن پاداشی که دیگران برای آن ارزش قائل
اند.

قدرت ناشی از مقام در سلسله مراتب رسمی

قدرت بر پایه تخصص، مهارت یا دانش

قدرت بر پایه شخصیت و ویژگی‌های فردی

قدرت مبتنی بر اجبار

قدرت پاداش دهی

قدرت قانونی (مشروع)

قدرت تخصصی

قدرت مرجعیت

تفاوت تمرکز و عدم تمرکز چیست؟



- ④ تمرکز کارکرده است در مورد اینکه قدرت تصمیم گیری تا چه حدی به سطوح پایین تر سازمان واگذار شده است.
- ④ تعداد کمی از سازمانها می توانند کارکردهای مؤثر داشته باشند مگر آنکه تمامی تصمیمات را افراد منتخب محدودی اتخاذ کنند (تمرکز) یا اینکه تمامی تصمیمات به پایین ترین سطوح واگذاری شود (عدم تمرکز).

راه های پنجگانه گروه بندی واحد های سازمانی

④ گروه بندی مبتنی بر وظیفه؛

④ گروه بندی مبتنی بر تولید؛

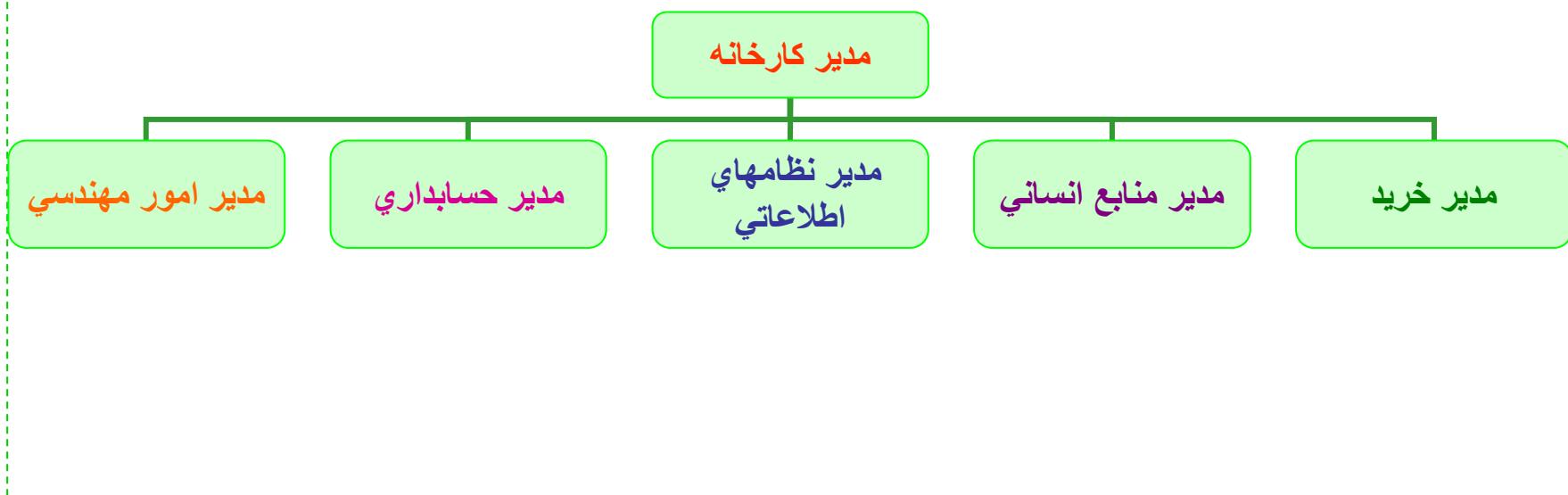
④ تعیین گروه بندی بر اساس مشتری؛

④ گروه بندی جغرافیایی؛

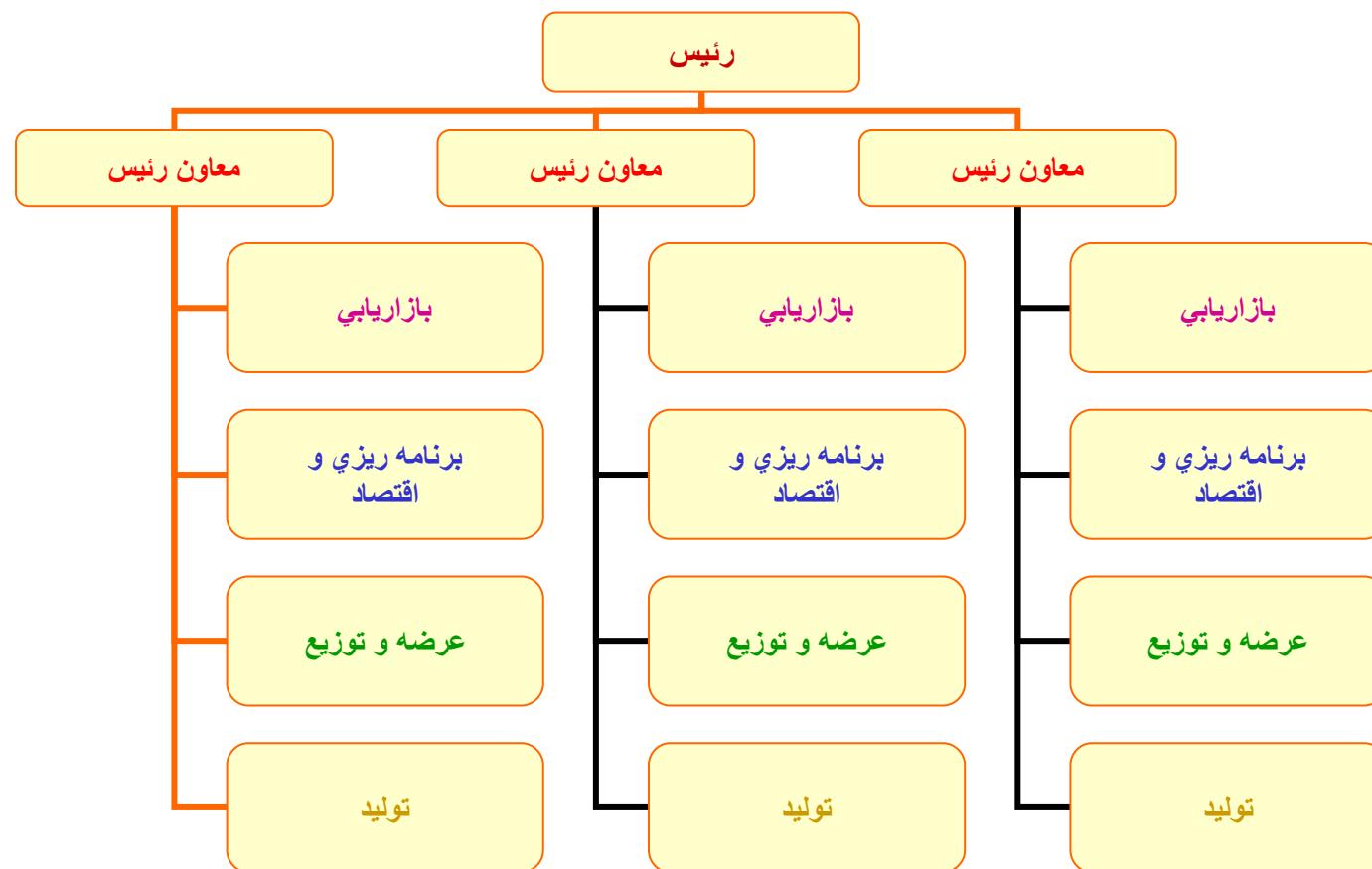
④ سازماندهی بر مبنای فرآیند.



گروه بندی مبتنی بر وظیفه



گروه بندی مبتنی بر تولید



تعیین گروه بندی بر اساس مشتری

مدیر فروش

مدیر
خرده فروشی

مدیر
عمده فروشی

مدیر
فروش دولتی

گروه بندی جغرافیایی

معاون فروش

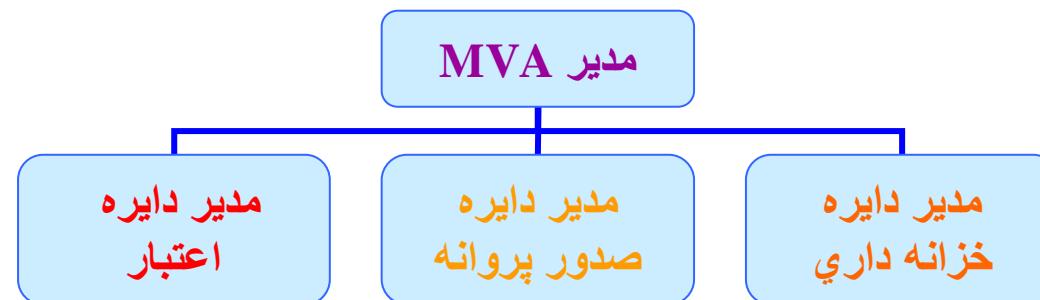
مدیر فروش
ناحیه غربی

مدیر فروش
ناحیه شرقی

مدیر فروش
ناحیه نیمه غربی

مدیر فروش
مناطق شرقی

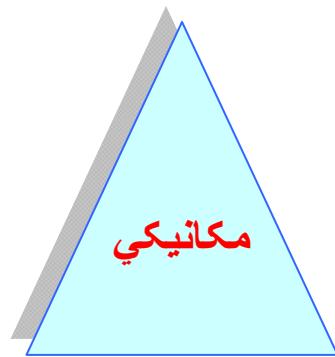
سازماندهی بر مبنای فرآیند



متغیر های اقتضایی که بر ساختار اثر می‌گذارند



سازمان مکانیکی در مقابل سازمان ارگانیکی



- روابط سخت سلسله مراتبی
- همکاری (عمودی و افقی)
- وظایف ثابت
- وظایف قابل انطباق
- آئین نامه های زیاد
- آئین نامه های کم
- ارتباطات رسمی
- ارتباطات غیر رسمی
- اختیار تصمیم گیری غیر متمرکز
- ساختار بلندتر
- ساختار تخت تر

استراتژی بر ساختار اثر می گذارد

- ④ ساختار سازمانی ابزاری است برای کمک به مدیریت در دستیابی به اهداف سازمان.
- ④ اهداف از استراتژی سازمان نشأت می‌گیرد، منطقی است که استراتژی و ساختار، پیوندی نزدیک داشته باشد.



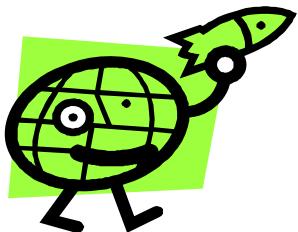
اندازه سازمان بر ساختار اثر می گذارد

ⓐ اثر اندازه سازمان همان طور که یک سازمان گسترش پیدا می کند اهمیت کمتری می یابد.



فناوري بر ساختار اثر مي گذارد

☞ هر سازمانی چند شکل فناوري را بكار مي گيرد تا درون
دادهای خود را به برون داد تبدیل نماید.



چگونه محیط بر ساختار اثر می گذارد؟

ⓐ اساساً سازمان‌های مکانیکی در محیط‌های پایدار بیشترین کارایی را دارند.

ⓑ سازمان‌های ارگانیکی به بهترین نحوی با محیط پویا و نامشخص همخوانی دارند.



ساختار ساده چیست؟

- ④ ساختار ساده فاقد صفات ساختار دقیق و پیچیده است. اگر شما سازمانی را می بینید که تقریباً هیچ ساختاری ندارد، احتمالاً ساختار ساده دارد.
- ④ ساختار ساده، یک سازمان «مسطح» است و معمولاً دارای دو سطح عمودی و بدنه ای غیر منسجم از کارکنایی پرتوان است که در آن تصمیم گیری به صورت مرکز انجام می شود.

ساختارهای وظیفه‌ای و بخشی

- ④ استحکام ساختار وظیفه‌ای در امتیازی است که از تخصصی کردن کار به دست می‌آید.
- ④ ساختار بخشی در طرح سازمان متشكل از واحدهای مستقل یا بخش‌ها است. برای بنیان نهادن دوایر تولید، هر بخش معمولاً خود مختار است، با یک مدیر بخش مسئول که مسئول عملکرد و دارای اختیار کامل تصمیم‌گیری‌های استراتژیک و عملیاتی است.
- ④ امتیاز عمدۀ ساختار بخشی این است که بر نتایج تأکید می‌ورزد.

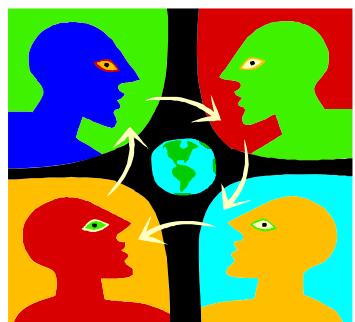
آیا طراحی یک سازمان می‌تواند
امتیازات دیوان سalarی را جذب و
نواقص آن را حذف کند؟

ساختار ماتریسی

- ⓐ اولین نقطه قوت ماتریس این است که می تواند مجموعه‌ای چندگانه از طرح‌های پیچیده و مرتبط را به سرعت هماهنگ نماید در حالی که خصوصیات منتج از گروه‌بندی متخصصان وظیفه‌ای با یکدیگر را همچنان حفظ کرده است.
- ⓑ نقطه ضعف بزرگ ماتریس بروز آشفتگی است و گرایش آن به تسريع کشاکش قدرت.

ساختار تیم محور چیست؟

در ساختار تیم محور (ساختار مبتنی بر تیم) تمام سازمان متشکل از گروههای یا تیم‌هایی است که کار سازمان را به انجام می‌رسانند.



چرا حرکت به سوی سازمان بدون مرز وجود دارد؟

ⓐ یک سازمان بدون مرز، دارای نوعی طرح سازمانی است که با حدود یا مقوله‌هایی که از سوی ساختارهای سنتی اعمال می‌شود تعریف یا محدود نشده است.

ⓑ به سازمان بدون مرز، سازمان‌های شبکه‌ای، سازمان‌های یادگیرنده، یا شرکت‌های فاقد سد، ماذولار و مجازی نیز می‌گویند.

فرهنگ سازمان

- در هر سازمان، نظام یا طرح‌های ارزشی، نمادها، شعائر، اسطوره و رسومی وجود دارند که در طول زمان تکامل یافته است.
- این ارزش‌های مشترک در سطحی وسیع چگونگی دید کارکنان و واکنش آنها نسبت به جهان را معین می‌کنند.

چگونه می‌توان فرهنگ‌ها را
ارزشیابی کرد؟

ویژگی فرهنگ سازی



- ④ مشخصات عضو
- ④ تأکید گروهی
- ④ کانون توجه افراد
- ④ یکپارچگی
- ④ کنترل
- ④ تحمل ابهام
- ④ ملاک‌های پاداش
- ④ تحمل تعارض
- ④ جهت گیری نسبت به نتیجه
- ④ توجه به سیستم باز

فرهنگ چگونه بر ساختار اثر می‌گذارد؟

فرهنگ سازمانی بسته به اینکه چقدر قوی یا ضعیف باشد ممکن است بر ساختار سازمان اثر بگذارد.

- ⓐ هر چه فرهنگ سازمانی قوی تر باشد مدیران نیاز کمتری به گسترش و توسعه آیین نامه و مقررات دارند.
- ⓑ هرگاه فرهنگ سازمانی ضعیف باشد یعنی هیچ ارزش مشترک غالب وجود نداشته باشد، اثر آن روی ساختار سازمانی کمتر است



مدیریت منابع انسانی

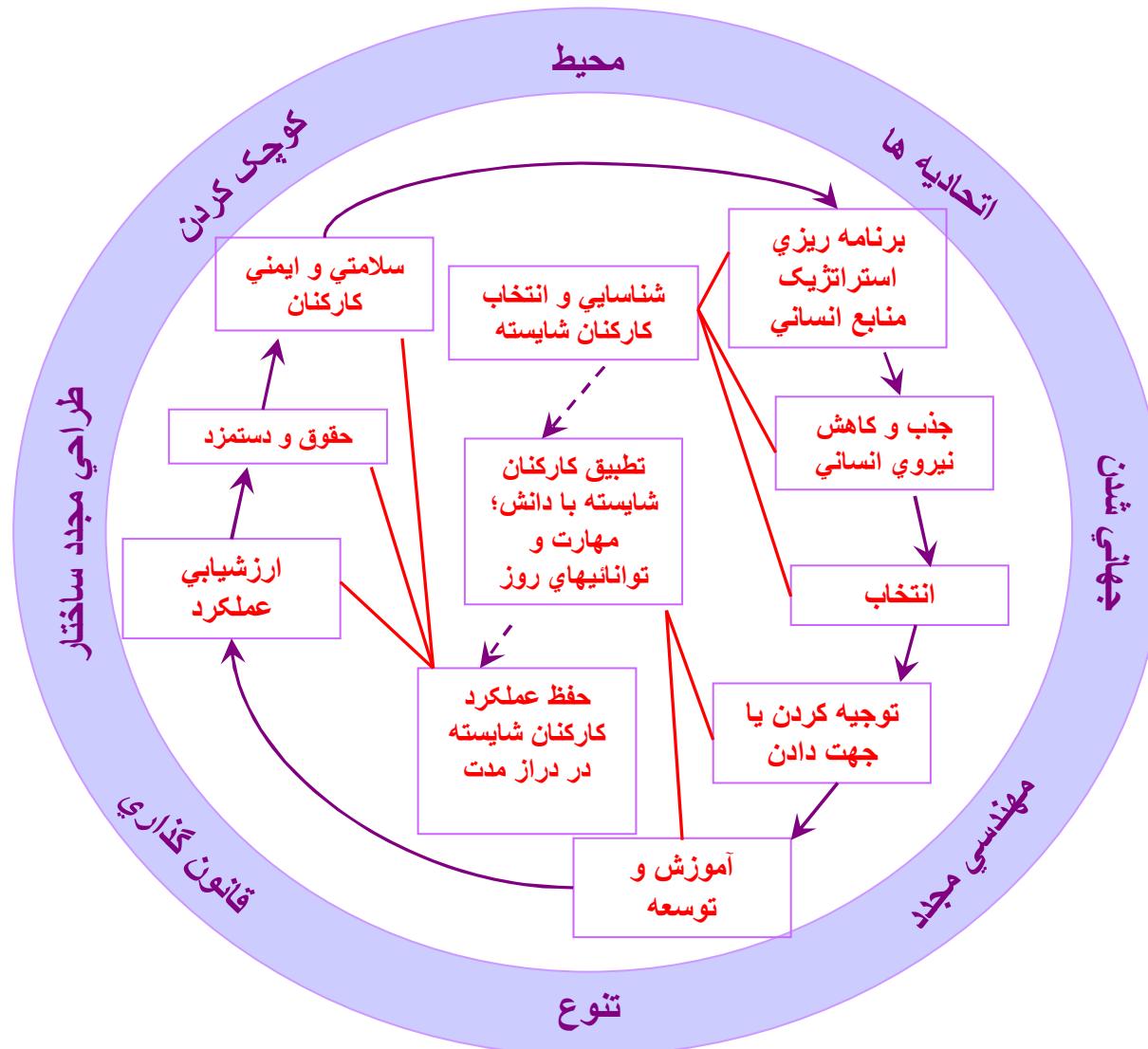
مدیران و فرآیند مدیریت منابع انسانی

چگونه یک اتحادیه مدیریت را تحت فشار قرار می‌دهد؟

④ یک اتحادیه متشکل از گروهی از کارگران است که با یکدیگر کار می‌کنند و برای ارتقا و حفظ منافع مشترک خود در پی رسیدن به توافق جمعی هستند.

④ وقتی کارکنان اتحادیه دارند، مدیریت باید به مفاد موافقت‌نامه مذاکرات جمعی عمل کند. این موافقت‌نامه‌ها مواردی مانند دستمزدها، ساعات کار، معیارهای ترفع و اخراج، توانایی آموزشی و امور انضباطی را تعریف می‌کنند.

فرآیند مدیریت استراتژیک منابع انسانی



قانون چه تأثیری بر مدیریت منابع انسانی دارد؟

نمونه ای از قوانین و مقررات در رابطه با مدیریت منابع انسانی

سال	قانون یا مقررات	شرح
1963	قانون برابری دستمزدها	اختلاف دستمزدها بر پایه جنسیت را برای کار یکسان منوع می‌دارد.
1964	ماده حقوق مدنی	تبغیض بر پایه نژاد، رنگ، مذهب، زادگاه یا جنسیت را منوع می‌دارد.
1973	قانون باز پروری شغلی	تبغیض به خار معلولیت‌های ذهنی یا جسمی را منوع می‌دارد.
1978	قانون بازنشستگی اجباری	باز نشستگی اجباری بیشتر کارکنان را قبل از 70 سالگی منوع می‌دار، بعداً محدودیت‌های این میزان سن نیز اصلاح شد.
1988	قانون باز آموزی و تعديل کارگران	مطلع نمودن کارگران 60 روز قبل از تعطیل شدن یا اخراج را الزامي می‌کند.
1991	قانون حقوق مدنی	برمنوعیت تبعیض تأکید می‌کند؛ و در صورت وجود تبعیض عمدي به افراد اجازه شکایت کیفری را می‌دهد.
1993	قانون مرخصی فامیلی و پزشکی	به کارکنان سازمان هایی که 50 نفر بیشتر کارمند دارند اجازه می‌دهند از 12 هفته مرخصی بدون حقوق در سال به خاطر خانواده یا امور پزشکی استفاده کنند.

برنامه‌ریزی استراتژیک منابع انسانی

- ④ برنامه‌ریزی استراتژیک منابع انسانی فرآیندی است که بوسیله آن مدیریت از وجود تعداد کافی افراد با مهارت‌های مختلف در سمت‌های مناسب در زمان مناسب اطمینان می‌یابد.
- ④ برنامه‌ریزی استراتژیک منابع انسانی، مأموریت و اهداف سازمان را به برنامه پرسنلی برگردانده و سازمان را قادر می‌سازد به اهداف خود دست یابد.



چگونه یک سازمان کارمندان را ارزیابی می‌کند؟

مدیریت با بررسی وضعیت منابع انسانی موجود شروع می‌شود. این بررسی معمولاً با تهیه فهرست منابع انسانی انجام می‌گیرد.



شرح شغل

- ④ شرح شغل نوشتہ‌ای است که هر آنچه شاغل باید انجام دهد و اینکه چگونه و چرا باید انجام دهد، در آن شرح داده شده است.
- ④ شرایط احراز شغل کمترین شرایط قابل قبولی است که یک فرد مسئول باید دارا باشد تا بتواند کاری را که به او واگذار شده به نحوی موفقیت آمیز به انجام رساند. این شرایط، میزان دانش، مهارت، و توانایی های لازم جهت انجام وظیفه به طور اثر بخش را مشخص می کنند

چگونه نیازهای آتی سازمان به نیروی کار تعیین می شوند؟

- ⓐ جهت گیری استراتژیک سازمان مشخص کننده نیازهای آتی آن و برآورد نیروی کار لازم می باشد.
- ⓑ براساس تخمین میزان در آمد کل، مدیریت می تواند نسبت به تأمین منابع انسانی برای دستیابی به آن در آمد تلاش کند.



کارمندیابی و انتخاب

زمانی که مدیران از وضعیت برنامه‌ریزی استراتژیک منابع انسانی منوی خود آگاه باشند (چه کم بود نیروی کار و چه زیاد بودن آن) قادرند در رابطه با کارمندیابی تصمیم بگیرند.



مدیر کجا باید در
جستجوی جذب نیرو
باشد؟

منابع سنتی کارمند یابی

نقطه ضعف ها	امتیاز	منبع
عرضه کم، ممکن است مانع افزایش جمعیت گروه کارکنان حفاظت شده گردد. بسیاری کاندیدهای فاقد صلاحیت را معرفی می کند . ممکن است مانع افزایش تنوع کارکنان گردد.	هزینه کم، ایجاد اعتماد به نفس در کارکنان؛ آشنایی با سازمان امکان جلب بیشتر داوطلبان واجد شرایط، پخش گسترده؛ هدف گیری گروهی ویژه	جست و جوی داخلی تبليغات
	آگاهی در مورد سازمان از کارکنان کنونی اخذ می شود. کارمند کنونی می تواند کاندیدهای خوبی را معرفی کند زیرا یک کاندید ای خوب بازتاب معرفی مننده خوب است.	معرف

منابع سنتی کارمند یابی

نقطه ضعف ها	امتیاز	منبع
کاندیداهایی با تخصص پایین تر، هر چند برخی از آنها ماهرند. هزینه بسیار مورد استفاده تنها برای سمت های در سطح ورودی گران تعهد به کارهای دیگری که مشغولند، تعهد کم نسبت به سازمان	مجاني یا با هزينه اندک قراردادهای گستردۀ، گزینش با دقت؛ اغلب با ضمانت کوتاه مدت گستردۀ، محل اصلی و تمرکز پاسخگویی نیازهای موقتی برای نیازهای موقت، تخصصهای ویژه، پروژه های بلند مدت	مؤسسات کاریابی دولتی مؤسسات کاریابی خصوصی دانشگاه سازمان های خدماتی تأمین نیروی کار موقت کارکنان قراردادی و خرید خدمت

آیا منابع معین کارمندیابی بهتر از بقیه منابع هستند؟ آیا منابع شناخته شده کارمندیابی کاندیدهای بهتری را معرفی می کنند؟



- Ⓐ چرا که توصیه ~~لذت‌های~~ کار را می شناسد و هم شخص توصیه شده را.
- Ⓑ از آنجا که کارکنان کنونی چنین احساس می کنند که محبوبیت‌شان در سازمان در گرو فردی است که معرفی می کنند، می کوشند کسی را معرفی نمایند که می دانند آبرویشان را نخواهد برد.

یك مدیر چگونه نیروی کاری را کاهش می‌دهد؟

گزینه‌های تعییل نیرو

کزینه	شرح
اخراج بیکاری	پایانی غیر داوطلبانه و دائمی. پایانی غیر داوطلبانه و موقت؛ ممکن است چند روز تا چند سال طول بکشد.
عدم انتساب انتقال	پر نکردن پست‌های خالی که در اثر استعفا یا بازنشتگی پدید آمده‌اند. انتقال کارکنان به طور جانبه یا نزولی، معمولاً کاهش هزینه را در بر ندارد اما می‌تواند عدم تعادل عرضه- تقاضا در درون سازمان را کاهش دهد.
کاهش کار هفتگی بازنشتگی پیش از موعد مشاغل مشترک	ساعات کار کمتر در طول هفته، مشاغل مشترک، یا اجرای کار بر مبنای پاره وقت برای کارکنان. بازنشستگی قبل از فرارسیدن زمان مقرر بازنشتگی. داشتن نوعاً دو کارمند پاره وقت که در یک پست تمام وقت شریک باشند.

نتایج انتخاب

نتایج انتخاب	
رد	پذیرش
تصمیم گزینش	تصمیم پذیرش خطأ است تصمیم رد درست است
تصمیم رد خطأ است	تصمیم پذیرش درست است

انتخاب

④ مهمترین عامل اعتماد در فرایند انتخاب، کاستن از احتمال ایجاد خطای رد یا خطای پذیرش می‌باشد. بنابراین فرآیند انتخاب باید قابل اعتماد و معتبر باشند.



قابلیت اعتماد چیست؟

قابلیت اعتماد بدین معنی است که آیا یک وسیله گزینشی یک چیز را مدام و به طور ثابت می سنجد یا نه؟



اعتبار

☞ هر وسیله گزینشی که یک مدیر به کار می گیرد مانند فرم های در خواست کار، آزمون، مصاحبه، یا معاینات فیزیکی باید اعتبار خود را به اثبات برساند.



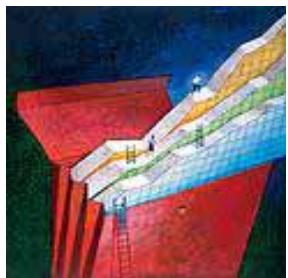
مدیر کدام ابزار گزینشی را می‌تواند به کار گیرد؟

مدیران می‌توانند شماری از ابزار گزینشی را به کار گیرند تا از خطاهاي رد يا پذيرش بکاهند. شناخته شده ترین ابزار در اين مورد عبارتند از:

- ④ تجزيه و تحليل فرم درخواست کار؛
- ④ آزمون هاي کتبی و شبیه سازی عملکرد؛
- ④ مصاحبه؛
- ④ بررسی سوابق؛
- ④ امتحان فیزیکی.

تجزیه و تحلیل فرم درخواست کار

ثابت شده که پس از بررسی مناسب نکات مندرج در فرم درخواست که نشانگر ارتباط شغلی است، این ابزار می تواند پیش بینی کننده خوبی برای گروه های شغلی مانند معاون فروش، مهندسان، کارگران کارخانه، مدیران بخش و فن آوران باشد.



آزمون های کتبی و شبیه سازی عملکرد

آزمون های کتبی رایج شامل آزمون های هوش، استعداد، توانایی و علاقه است.

آزمون های شبیه ساز عملکرد از رفتار های شغلی واقعی ساخته شده اند. معروف ترین آزمون های شبیه سازی عملکرد، نمونه برداری از کار (مدل کوچک شده کار) و مراکز ارزیابی (شبیه سازی مسائل واقعی که ممکن است فرد در جریان کار با آن رو برو شود) می باشند.

مصاحبه

مصاحبه می‌تواند وسیله‌ای قابل اعتماد و معتبر باشد، لیکن در اغلب این موارد این طور نیستند:

- ⑥ شناخت قبلی نسبت به متقاضی باعث سمتگیری ارزشیابی مصاحبه کننده می‌شود.
- ⑥ مصاحبه کننده متأثر از تصویری کلیشه‌ای از یک متقاضی خوب است.
- ⑥ مصاحبه کننده تمایل دارد متقاضیانی را تأیید کند که با نگرش او هم خوانی دارند.
- ⑥ ترتیبی که متقاضیان مصاحبه می‌شوند بر ارزشیابی‌ها اثر می‌گذارد.
- ⑥ شیوه مطالعات در طول مصاحبه بر ارزیابی‌ها اثر می‌گذارد.
- ⑥ به اطلاعات منفی بیش از اندازه بهاء داده می‌شود.

بررسی سوابق

- ④ بررسی سوابق شامل تماس با کار فرماهای پیشین برای تأیید سابقه کار داوطلب ورودی و کسب ارزشیابی عملکرد کار متقاضی است.
- ④ تأییدیه داده‌های مهم در برگ درخواست کار از کارفرمای سابق تلاشی با ارزش است.

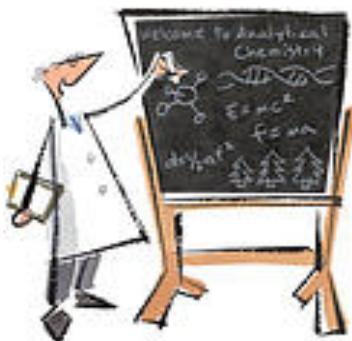
امتحان فیزیکی

- ④ برای مشاغلی با نیازهای قطعی فیزیکی، امتحان فیزیکی دارایی قدری اعتبار است. به هر صورت، امروزه این امر شامل تعداد کمی از مشاغل می‌شود.

توجیه آموزش و توسعه

کارمند جدید باید با فرهنگ سازمان هماهنگی داشته باشد و آموزش ببیند تا شغل خود را به شیوه‌ای همسان با اهداف سازمان به انجام برساند.

برای دستیابی به این منظور، مدیریت منابع انسانی دو فرایند را پیش می‌گیرد:



@ توجیه
@ آموزش

چگونه مستخدمان جدید را به سازمان معرفی کنیم؟

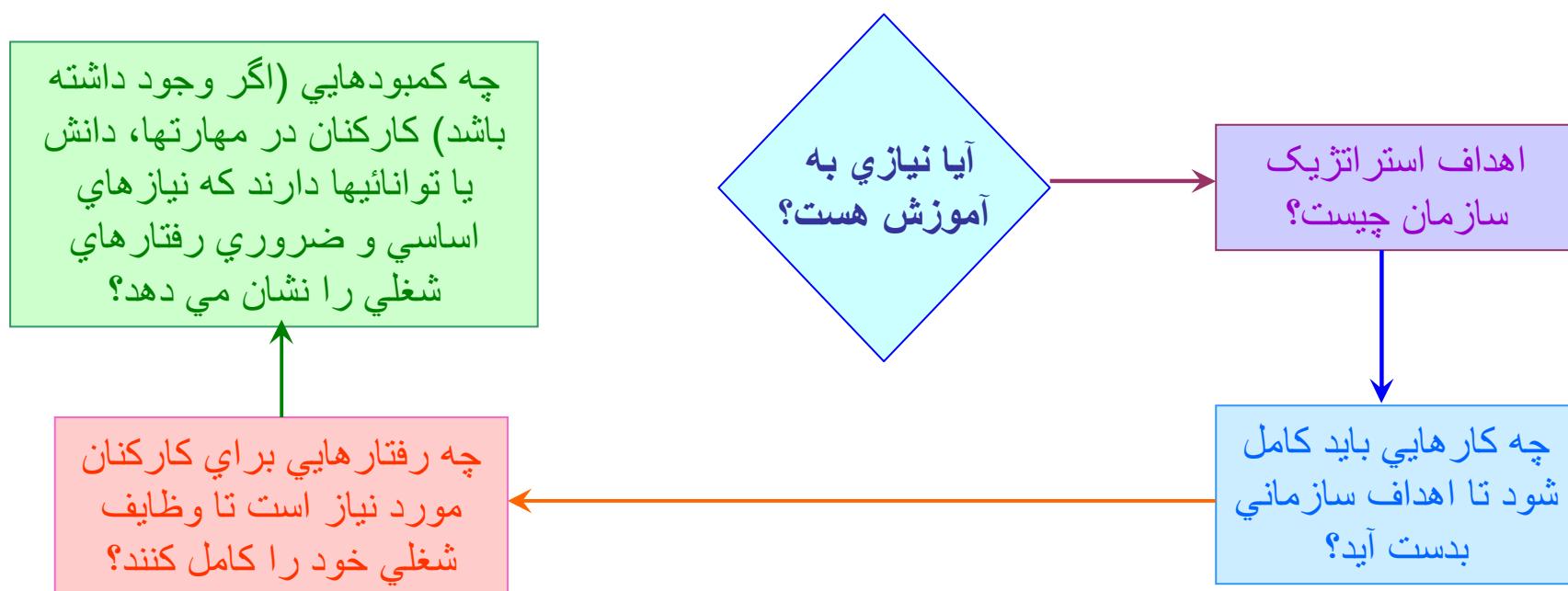
- ④ زمانی که متقاضی انتخاب شد باید با کار مربوط به سازمان آشنایی یابد. این معرفی توجیه نامیده می شود.
- ④ توجیه موفقیت آمیز چه رسمی و چه غیر رسمی، منجر به تسهیل در تماس میان همکاران شده و باعث می شود که عضو جدید احساس آسایش نموده و به خوبی انطباق یابد.

آموزش کارمند چیست؟

آموزش کارمند یک تجربه فرا گرفتني است که در آن تغییری نسبتاً دائمي در کارمندان جستجو مي شود، به گونه اي که توانايي آنان در انجام کار بهبود يابد. بنابراین، آموزش شامل موارد ذيل مي باشد:

- ④ تغییر مهارت ها؛
- ④ دانش نگرش ها؛
- ④ تغییر رفتار.

تعیین نیازهای آموزشی



شیوه‌های آموزش

در پیشتر مواقع میتوان شیوه‌های آموزشی را به دو طریق طبقه بندی کرد:



- ④ آموزش حین خدمت
- ④ آموزش در خارج از محل کار

روش‌های عمومی آموزش

ⓐ نمونه روش‌های آموزش حین کار

- ✓ گردش کاری
- ✓ کار آموزی

ⓐ نمونه روش‌های آموزش خارج از کار

- ✓ سخنرانی کلاسی
- ✓ فیلم و ویدئو
- ✓ تمرینات شبیه سازی



مسیر شغلی چیست؟

در کاربرد عامیانه مسیر شغلی می‌تواند دارای معانی ذیل باشد:

- ④ پیشرفت کار
- ④ حرفه
- ④ توالی طول زندگی شغلی



مدیریت عملکرد

- ② این امر برای مدیران حائز اهمیت است که کارکنان شان به گونه‌ای عمل کنند که از نظر مدیریت مطلوب باشد.
- ③ در سازمان‌ها، وسیله رسمی ارزیابی کارکنان از طریق فرایند نظاممند ارزیابی عملکرد انجام می‌گیرد.

روش های ارزیابی عملکرد

ضعف	قوت	روش
<p>بیشتر معیار سنجش توانایی نویسنده است تا عملکرد واقعی کارمند</p> <p>وقت گیر بودن؛ فقدان کمیت نمایی زرفاي رفتار شغلی ارزیابی شده را تعیین نمی کند.</p> <p>وقت گیر بودن، دشواری توسعه معیار غیر قابل استفاده برای تعداد زیاد کارکنان</p> <p>وقت گیر بودن</p>	<p>کاربرد</p> <p>نمونه غنی مبتنی بر افکار تهیه داده ها کمیتی، زمان مصرفی کمتر نسبت به شیوه دیگر</p> <p>تمرکز بر رفتارهای شغلی ویژه و سنجش پذیر کارکنان را با هم مقایسه می کند</p> <p>تمرکز بر اهداف نهایی؛ نتیجه گرا</p>	<p>گزارش فعالیت</p> <p>ثبت وقایع حساس</p> <p>مقیاس رتبه بندی ترسیمی</p> <p>مقیاس رتبه بندی رفتاری</p> <p>مقایسه های چند نفره</p> <p>مدیریت بر مبنای هدف</p>

روش های ارزیابی عملکرد

- ⓐ ردهبندی گروهی نیاز بدان دارد که ارزیاب کارکنان را در طبقه‌بندی خاصی مانند پنج تای اول یا پنج تای دوم قرار دهد.
- ⓑ روش ردهبندی انفرادی نیاز بدان دارد که ارزیاب صرفاً کارکنان را از بالاترین به پایین ترین درجه فهرست کند.
- ⓒ در روش مقایسه دو به دو هر کار مند با کارمند دیگر در گروه مقایسه می‌شود و به عنوان عضو برتر یا ضعیف تر جفت ارزیابی می‌شود.

حقوق و مزايا

آنچه در قبال کار به ما پرداخت می‌شود و هر سودی که می‌بریم تحت عنوان حقوق و مزايا خوانده می‌شود.



چگونه سطوح پرداخت تعیین می‌شود؟



- ④ هدف مدیریت جبران خدمات طرح ریزی ساختار پرداخت هزینه ای مکافی است که کارکنان شایسته را جذب و ماندگار نماید و انگیزه‌ای جهت این افراد برای اعمال حداکثر توان خود در کار به وجود آورد.

مسائل جدید در مدیریت منابع انسانی

- ④ مدیریت نیروی کار متنوع؛
- ④ منافع دوستانه-فamilی؛
- ④ نگرانی کارمند



Ⓐ چگونه میتوان تنوع نیروی کار را مدیریت کرد؟
بهبود تنوع نیروی کار به مدیرانی نیاز دارد که شبکه جذب نیرو کار خود را گسترش ده سازد.

Ⓐ آیا سازمان میتواند فامیلی-دوستانه باشد؟
از دیگر روندهای عمدۀ که امروزه بر مدیران اثر میگذارد فشار جهت منافعی است که در مقوله منافع دوستانه-فامیلی جای میگیرد.

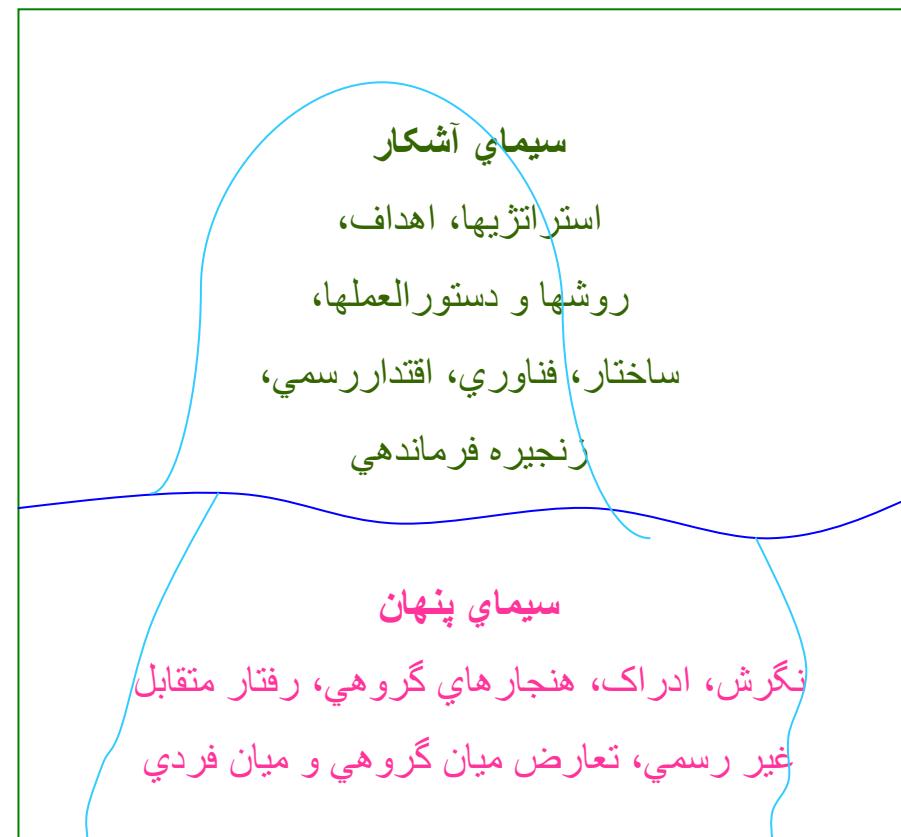
Ⓐ نگرانی کارمند چگونه رفع می شود؟
ساعات کار انعطاف پذیر، مراقبت از کودک، اشتغال پاره وقت، اردوهای تابستانی، مرخصی زایمان و منافع فرزند خواندگی، نگرانی کارمند را کاهش می دهد.

مباني رفتار فردي و گروهي

تبیین و پیشگویی رفتار

- ⑥ رفتار سازمانی به موضوع چگونگی عمل افراد در هنگام کار می‌پردازد.
- ⑦ رفتار سازمانی به موضوع چگونگی عمل افراد در هنگام کار می‌پردازد که واضح و آشکار نیستند. بسیاری از این رفتارها را نمیتوان با چشم دید، همان طور که کوه یخی را نمیتوان با چشم غیر مسلح دید.

سازمان به مثابه یک کوه یخی



کانون توجه رفتار سازمانی چیست؟

رفتار سازمانی در وحله اول به دو زمینه عمدہ توجه دارد:

- ② رفتار فردی که بیشتر مبتنی بر نظر روان شناسان و در برگیرنده عناوینی چون نگرش، شخصیت، ادراک، یادگیری و تحرک است.
- ② رفتار سازمانی با رفتار گروهی سرو کار دارد که بر گیرنده هنجار ها، وظایف، ساختمان تیمی و تعارض ها است.

اهداف رفتار سازمانی کدامند؟

اهداف رفتار سازمانی تبیین و پیشگویی رفتار است. به عبارت دیگر رفتار سازمانی باید به تبیین و شرح و پیشگویی رفتار بپردازد.

☞ چرا مدیران به داشتن این مهارت نیاز دارند؟



نگرش

نگرش‌ها گفته‌هایی با ارزش‌اند -چه خوش آیند و چه ناخوش آیند- که در رابطه با اهداف، مردم یا حوادث بیان می‌شوند و بازتاب احساس افرادند.

اجزاء تشکیل دهنده یک نگرش:

- ④ شناخت: جزء شناخت نگرش یک فرد از باورها، نظرات، دانش و مجموعه اطلاعات وی تشکیل شده است.
- ④ عاطفه: جزء عاطفی تشکیل دهنده یک نگرش هیجان یا احساس است.
عاطفه در بیان افراد منعکس می‌شود
- ④ رفتار: شناخت و عاطفه در رفتار فرد تجلی می‌یابد جزء رفتار یک نگرش به مقصد، نیت یا رفتاری ویژه در مورد کسی مربوط می‌شود.

سه مورد نگرش کاری (شغلی) مهم

- ④ رضایت شغلی: رضایت نگرش کلی کارمند است نسبت به شغل خود (رضایت شغلی).
- ④ جاذبه: جاذبه شغلی درجه‌ای است که کارمند به طور فعال به کار خود پردازد و انجام کار و مسئولیت خود را مهم‌تر از منافع شخصی خویش می‌پنداشد.
- ④ تعهد سازمانی: سازمانی نمایانگر علاقمندی کارمند نسبت به سازمان خود است که در قالب وفاداری، شناسایی و جذب نسبت به سازمان تعریف می‌شود.

آیا لازم است نگرش و رفتار یک فرد هماهنگ باشند؟

ⓐ افراد می‌کوشند نگرش‌های متفاوت را با هم تطبیق دهند و رفتار و نگرش خود را بر هم منطبق سازند به طوری که منطقی و همسان جلوه کند.



نظريه ناهمسانی شناختي چیست؟

آیا ما از این اصل همسانی می‌توانیم به این فرض برسیم که رفتار یک فرد همیشه می‌تواند قابل پیش‌بینی باشد مشروط بر آنکه ما از نگرش فرد نسبت به یک موضوع آگاهی داشته باشیم؟

لئون فستینگر در اوایل 1950 نظریه ناهمسانی شناختی را مطرح کرد.
این نظریه می‌کوشد رابطه بین نگرش‌ها و رفتار را توضیح دهد.
@ ناهمسانی شناختی به هر نوع ناسازگاری گفته می‌شود که فرد ممکن است بین دو یا چند نگرش خود یا بین رفتار و نگرش‌های خویش بیابد.

نظريه ناهمسانی شناختي

عوامل تعیین کننده تمایل به کاهش ناهمسانی عبارتند از (فستینگر):

- ④ میزان اهمیت عناصر به وجود آورنده آن؛
- ④ میزان اثربخشی که عناصر مربوطه روی باورهای فردی دارند؛
- ④ پاداش‌هایی که ممکن است در این ناهمسانی نهفته باشد.



چگونه دریافت نگرشها می تواند به مدیران کمک کند تا موثرتر باشند؟

- ④ میزان غیبت و ترک خدمت کارکنان متعهد و راضی پایین است. نظر به اینکه بیشتر مدیران مایلند میزان استعفا و غیبت را بویژه در میان کارکنان تولیدی به حد اقل برسانند لذا باید تدابیری اتخاذ کنند که نگرش مثبت به کار را ایجاد کنند.
- ④ اگر پاداش برای متوازن ساختن ناهمسانی به اندازه کافی چشمگیر باشد فشار کاهش می یابد.
- ④ انجام وظیفه به نحو موفقیت آمیز باید به احساس پیشرفت، افزایش دریافتی، و سایر پاداش ها- همه با دستاورده مطلوب - منجر شود که رضایت شغلی را به دنبال داشته باشد.

شخصیت

④ هنگامی که مردم را با اصلاحاتی مانند آرام، شکیبا، تند، پرخاشگر، جاه طلب، سرزنشه، وفادار، عصبی، یا اجتماعی توصیف می‌کنیم در واقع آنان را با توجه به ویژگی‌های شخصیتی معرفی می‌کنیم.

④ شخصیت افراد ترکیبی از ویژگی‌های روانی است که برای مشخص کردن جایگاه آن شخص در طبقه‌بندی به کار می‌بریم.



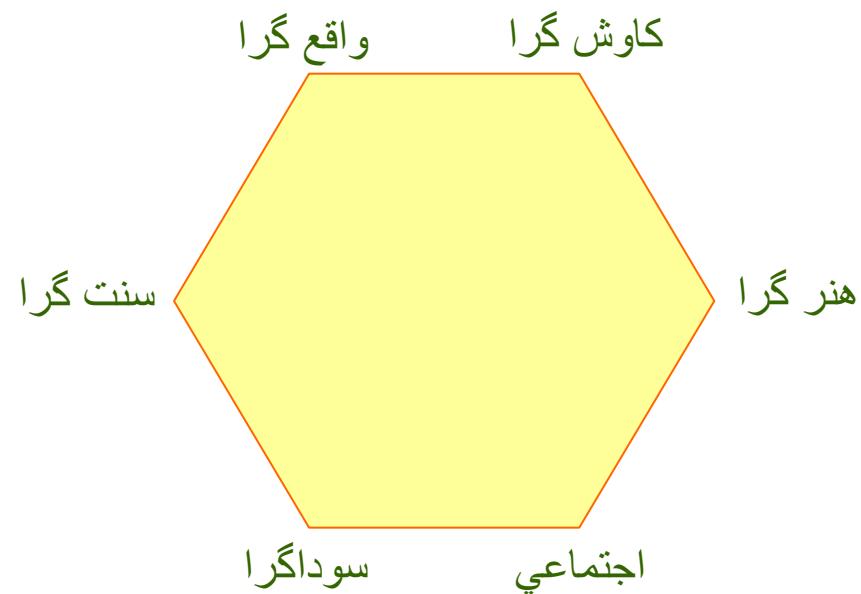
آیا شخصیت می‌تواند معرف رفتار باشد؟

سال‌ها پژوهشگران کوشیدند تا دریابند کدام ویژگی‌ها می‌تواند منجر به تشخیص مبانی شخصیت یک فرد شود.

دو نمونه از معروفترین این روش‌ها عبارتند از:

- ④ شاخص اصول مایرز-بریگز
- ④ الگوی پنج ویژگی شخصیتی

رابطه بین شخصيت و شغل



چگونه در ک شخصیت‌ها می‌تواند به مدیران کمک کند تا مؤثرتر باشند؟

• ارزش اصلی که در چگونگی درک تفاوت‌های شخصیتی در یک مدیر وجود دارد در مسئله گزینش کارکنان نهفته است.



ادراک (Perception)

④ ادراک فرآیندی است که افراد از طریق آن برداشت‌های حسی خود را تنظیم و تفسیر می‌کنند تا به محیط خود معنا داند. پژوهش در مورد ادراک ثابت کرده است که هرچند افراد یک چیز را می‌بینند اما ممکن است درک متفاوتی از آن داشته باشند.



چه چیز بر ادراک اثر می‌گذارد؟

وقتی فردی به هدفی می‌نگردد و می‌کوشد آن را تفسیر کند، ویژگی‌های شخصی آن فرد به شدت روی آن تفسیر اثر می‌گذارند. این ویژگی‌های شخصی عبارتند از

- ④ نگرش،
- ④ شخصیت،
- ④ انگیزه‌ها،
- ④ علاقه،
- ④ تجربه‌های قبلی،
- ④ تمایلات.



تئوري اسناد

تصمیم فرد به سه عامل بستگی دارد:

- ④ تمایز: تمایز معطوف به این است که آیا یک رفتار به خصوص در بسیاری از وضعیت‌ها تکرار می‌شود یا ویژه یک وضعیت است
- ④ همانندی: هرگاه همانندی بسیار بالا باشد شما می‌توانید عوامل بیرونی را موجب تأخیر کارمند بدانید
- ④ تداوم: آیا فرد به طور مرتباً و مداوم درگیر این رفتارهاست؟ آیا کارمند در همه موقع واقع واکنشی یکسان درباره کار دارد

آیا اسنادها می‌توانند تحریف شوند؟

● یکی از جالب ترین دریافت‌های برگرفته از تئوری اسنادی این است که خطاها و تعصبات باعث خطای اسنادها می‌شوند.



تحريف در شیوه‌های میانبر قضاوت در مورد دیگران

تحريف	آنچه هست	راه میانبر
سریع خوانی دیگران می‌تواند به ارائه چهره‌ای نادرست از دیگران منتج شود.	مردم قطعاتی ویژه و پاره‌هایی از آنچه مشاهده می‌کنند را بر هم سوار می‌کنند. این پاره‌ها به علائق، تجربه و نگرش آنها بستگی دارد.	گزینشگری
ممکن است تفاوت‌های فردی حساب نشده باشند که خود منجر به تشخیص شباهت‌های نادرست می‌شود.	مردم تصور می‌کنند دیگران مانند آنها هستند.	شباهت فرضی
ممکن است به قضاوت نادرست منتج شود زیرا بسیار از تصورات کلیشه‌ای بنیان واقعی ندارند.	مردم در مورد دیگران بر مبنای تصورشان از گروهی که دیگران به آن تعلق دارند، به قضاوت می‌نشینند.	تصور کلیشه‌ای
در ارائه چهره کلی از آنچه یک فرد انجام داده است، با شکست رو برو می‌شود.	مردم تحت تأثیر یک ویژگی منحصر به فرد دیگران قرار می‌گیرند	تأثیر هاله‌ای
ممکن است به رفتار مورد انتظار منتج شود، و نه به رفتار واقعی فرد.	تقلی مردم نسبت به دیگران به شیوه‌ای خاص است و در عوض، دیگران به شیوه‌ای رفتار می‌کنند که همسان ادراک مردم باشند.	پیشگویی دلخواه

یادگیری

- ② تقریباً تمامی رفتارهای پیچیده حاصل یادگیری هستند.
- ② هرگونه تغییرات نسبتاً دائم در رفتار که در اثر تجربه ایجاد میشود.



چگونه یاد می‌گیریم؟

دو نظریه معروف در تبیین فرآیند یادگیری عرضه شده است:

- ② نظریه شرطی‌کردن عامل
- ② نظریه یادگیری اجتماعی



شرطی کردن عامل چیست؟

شرطی کردن عامل (Operant Conditioning) چنین استدلال می‌کند که رفتار تابع نتایج آن است. افراد یاد می‌گیرند که با در پیش‌گرفتن یک رفتار چیزی را که مایلند یاد بگیرند یا از چیزی که نمی‌خواهند دوری گزینند.

نظريه يادگيري اجتماعي چيست؟

Ⓐ افرادها، بسياري چيزها را از الگوهایشان- اولیا، معلمان، همسن و سالان، برنامه‌های تلویزیون، هنرمندان سینما، رؤسا و غيره- می‌آموزند. اين نظر را كه ما می‌توانیم هم از طريق مشاهده و هم از طريق تجربه مستقیم چيز بیاموزیم نظريه يادگيري اجتماعي می‌نامند.

چهار فرآیند از تعیین تأثیرگذاری يك الگو بر روی افراد شناخته شده است:



- ④ فرآیندهای قابل توجه
- ④ فرآیندهای یادگیری
- ④ فرآیندهای الگوبرداری
- ④ فرآیندهای تقویتی

مدیران چگونه میتوانند رفتار را شکل دهند؟

مدیران اغلب میکوشند با هدایت گامهای افراد در یادگیری به آن شکل بدهند. این فرآیند را شکلگیری رفتار میگویند.
چهار شیوه برای شکلگیری رفتار وجود دارد:



- Ⓐ تقویت مثبت،
- Ⓑ تقویت منفی،
- Ⓒ تنبیه
- Ⓓ خاموشسازی (تضعیف رفتار نامطلوب)

مبانی رفتار گروهی

ⓐ رفتار افراد در گروه همانند مجموعه رفتار تمامی افراد نیست.
افراد در گروه متفاوت عمل می‌کنند تا نسبت به وقتی که تنها هستند.



گروه چیست؟

گروه متشکل از دو یا چند نفر است که دور هم گرد آمده‌اند و تعامل و وابستگی متقابل دارند تا اهداف ویژه ای را به دست آورند:

- ④ گروه رسمی: گروه‌های کاری‌اند که سازمان مربوطه آنها را به وجود می‌آورد و دارای وظایف اختصاصی و وظایف رسمی می‌باشند.
- ④ گروه غیررسمی: گروه‌های غیررسمی ذاتی اجتماعی دارند. این گروه‌ها شکل گیری‌های طبیعی داشته و در محیط کار و به خاطر نیاز به پاسخ به برخوردهای اجتماعی پدید می‌آیند.

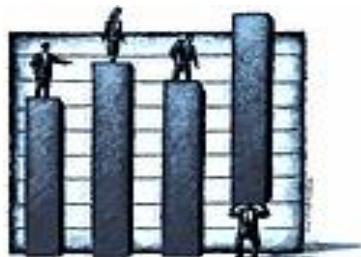
دلایل پیوستن افراد به گروه‌ها

دلایل	منافع دریافت شده
امنیت	به دست آوردن قدرت ناشی از جمیع، کاهش عدم امنیت ناشی از تنهایی
مقام	به دست آوردن اعتبار به خاطر تعلق داشتن به گروهی ویژه
عزت نفس	افزایش حس خوددارزشی فرد - به ویژه با عضویت در یک گروه بالارزش
وابستگی	برآوردن نیازهای اجتماعی فرد با تعامل اجتماعی
قدرت	به دست آوردن چیزی با فعالیت گروهی که به طور انفرادی ممکن نیست، محافظت اعضایی گروه از درخواست‌های غیرمنطقی دیگران.
تأمین هدف	ارائه فرصت برای به انجام رساندن کاری ویژه به هنگامی که برای تکمیل آن به چیزی فراتر از دانش، ذوق، یا توان یک فرد نیاز است.

مفاهیم اساسی درک رفتار گروهی کدامند؟

اصول اساسی درک رفتار گروهی عبارتند از:

- ④ نقش‌ها،
- ④ هنجارها
- ④ ترکیب گروه
- ④ همبستگی گروهی



مقام چیست و چرا مهم است؟

- ② مقام یک درجه حیثیتی، موقعیت یا رده در یک گروه است.
- ② مقام مانند یک عامل انگیزشی مهم می‌شود و پی‌آمدهای رفتاری پیدا می‌کند.



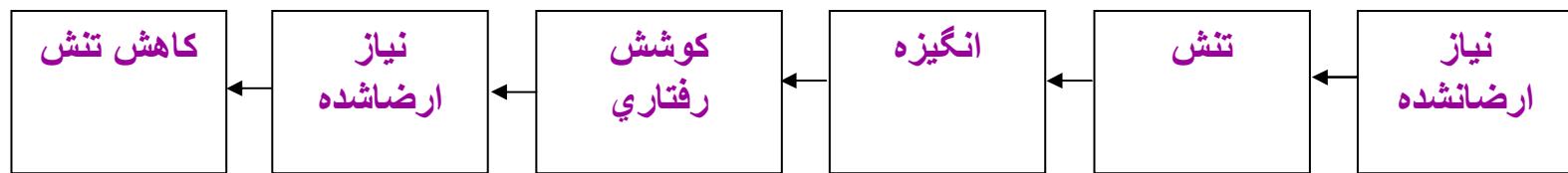
آیا اندازه گروه بر رفتار گروهی اثر می‌گذارد؟

- ④ اندازه گروه بر رفتار گروه اثرگذار است. اما این که این تأثیر تا چه حد است، بستگی به معیارهایی دارد که شما به کار می‌برید.
- ④ هرچقدر تعداد اعضاء گروه بیشتر باشد، سهم افراد عضو اغلب رو به کاهش دارد.
- ④ با گسترش گروه، بهره‌وری فردی هر عضو گروه رو به کاهش می‌نهد.

انگیزش و پاداش

④ انگیزش (motivation) اشتیاق برای اعمال تلاش بسیار برای رسیدن به اهداف سازمانی، مشروط به کارایی تلاش‌ها جهت ارضای نیاز فردی.

فرآیند انگیزش



نظريه‌های اولیه انگیزش



- ④ نظریه سلسله مراتب نیازها،
- ④ نظریه X و Y،
- ④ نظریه بهداشت- انگیزش

اهمیت این نظریه‌ها:

- 1) این نظریه‌ها مبانی نظریه‌های معاصر را نشان می‌دهد.
- 2) مدیران تجربی از این نظریه‌ها و واژگان آنها در تبیین انگیزش کارکنان مرتبأً استفاده می‌کنند.

نظريه سلسله مراتب نيازهای مزلو

در هر انسانی سلسله مراتبی از پنج نیاز وجود دارد:

- ⑥ نیازهای فیزیولوژیکی
- ⑥ نیازهای ایمنی
- ⑥ نیازهای اجتماعی
- ⑥ نیازهای ارزشی
- ⑥ نیازهای خودشکوفایی

نظريه X و Y مک گریگور

داگلاس مک گریگور دو دیدگاه متمایز را در مورد طبیعت انسان عرضه کرد:

- ② یک دیدگاه که اساساً منفي است و نظريه X خوانده مي شود.
- ② دیدگاه دیگر اساساً مثبت است و نظريه Y خوانده مي شود.

فرضیات نظریه X و نظریه Y

نظریه X : مدیری که کارکنان را از دیدگاه نظریه X (منفی) می‌بیند، بر این باور است که:

- ② کارکنان ذاتاً کار را دوست ندارند و هر وقت بتوانند از انجام آن اجتناب می‌کنند.
- ② چون کارکنان کار را دوست ندارند باید آنها را کنترل کرد و تحت فشار قرار داد.

فرضیات نظریه X و نظریه Y

- نظریه Y: مدیری که کارکنان را از دیدگاه نظریه Y (مثبت) می‌بیند، بر این باور است که:
- کارکنان کارا مانند استراحت یا بازی می‌بینند.
 - مردان و زنان اگر متعهد به اهداف باشند، خودکنترلی و خودرهبی را اعمال خواهند کرد.

نظريه بهداشت- انگيزش هرزبرگ (Motivation – Hygiene Theory)

ⓐ رابطه فرد با کارش اصولی است و نگرش فرد نسبت به کارش به خوبی می‌تواند موفقیت یا شکست او را تعیین کند.



تئوري هاي نوين انگيزش

نظريه سه نياز مك گلند:



- ④ نياز به کسب موفقیت
- ④ نياز به کسب قدرت
- ④ نياز به ایجاد دوستی

چگونه درون داده‌ها و پی‌آمدها بر انگیزش اثر می‌گذارند؟

- ② نظریه برابری
- ② مرجع مقایسه



نظريه برابري

مقاييسه نسبت دريافت شده			ارزیابی کارمند
$\frac{\text{نتایج A}}{\text{درون داده های A}}$	<	$\frac{\text{نتیجه های B}}{\text{درون داده های B}}$	نابرابری (کم برآورده شده)
$\frac{\text{نتایج A}}{\text{درون داده های A}}$	=	$\frac{\text{نتیجه های B}}{\text{درون داده های B}}$	برابری
$\frac{\text{نتایج A}}{\text{درون داده های A}}$	>	$\frac{\text{نتیجه های B}}{\text{درون داده های B}}$	نابرابری (زياد برآورده شده)

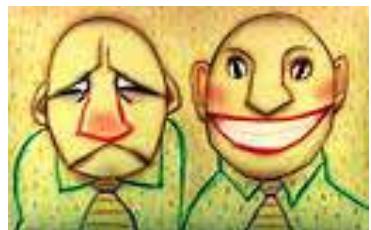
نظريه انتظار ويكتور روم

تمایل یک فرد برای عمل به یک شیوه معین، براساس انتظار او از آن عمل و پیامد حاصل از آن و نیز میزان جذابیت آن پیامد برای آن فرد است. این نظریه سه متغیر یا رابطه را در برمی‌گیرد:

- ④ رابطه تلاش- عملکرد
- ④ رابطه عملکرد- پاداش
- ④ رابطه پاداش- اهداف فردی

مسائل جدید در انگیزش

② مطالعات امروزه در پی یافتن راههایی برای ترغیب نیروی کار ناهمگون، ترغیب کارکنی که حداقل دستمزد را دریافت میکنند، برنامههای پرداخت براساس عملکرد و برنامههای واگذاری سهام هستند.



آیا پرداخت به کارکنان باید برمبنای ساعت کار یا عملکرد شغلی باشد؟

- ④ برنامه‌های پرداخت برمبنای عملکرد، گونه‌ای طرح حقوقی است که براساس آن به کارکنان با توجه به میزان عملکردشان حقوق پرداخت می‌شود.
- ④ پرداخت موردي، سهیم‌شدن در دستاوردها، مشوق‌های دستمزدي، سهیم‌شدن در سود و پرداخت پاداش کلي نمونه‌هایي از برنامه‌های پرداخت برمبنای عملکرد هستند.

چگونگی برنامه‌های سهیم‌شدن کارکنان در مالکیت سازمان بر انگیزش

برنامه سهیم‌شدن کارکنان در مالکیت سازمان برنامه‌ای حقوقی است که در آن کارمندان با دریافت سهمی از مالکیت سازمان به عنوان عاملی برای تحریک افزایش عملکرد، مالک بخشی از سازمان می‌شوند.



آیا مدیران می‌توانند موجب انگیزش کارکناني شوند که حداقل
دستمزد را می‌گیرند؟

- ④ برنامه‌های معرفی کارمند مانند کارمند نمونه ماه، مراسم فصلی اعطای لوح افتخار عملکرد یا مراسم دیگر به خاطر موفقیت کارمند.
- ④ تجربه فزاینده تنوع مهارت، هویت شغلی، اهمیت شغلی، خودمختاری و بازخورد.

رہبری و سرپرستی

مدیران در برابر رهبران

- ② مدیران منصوب می‌شوند. آنها دارای این قدرت قانونی هستند که اجازه دارند تشویق یا تنبیه نمایند. توانایی آنها براساس اختیارات رسمی است که به طور ذاتی در سمت‌شان وجود دارد.
- ② رهبران ممکن است منصوب بشوند یا از میان گروهی برخیزند. رهبر می‌تواند بر دیگران برای انجام امری و رای عملیات دیکته شده توسط مقامات رسمی، اثر بگذارد.

نظريه ويزگي هاي رهبري

Trait theories of Leadership

• ويزگي هاي مثل هوش، فرهمندي (كاريزما)، قاطعيت، شور و اشتياق، قدرت، جسارت، تشخيص و اعتماد به نفس نظريه ويزگي هاي رهبري است.



آیا رفتارهای مشخص رهبری وجود دارد؟

سه نوع رفتار رهبری یا سه شیوه رهبری :

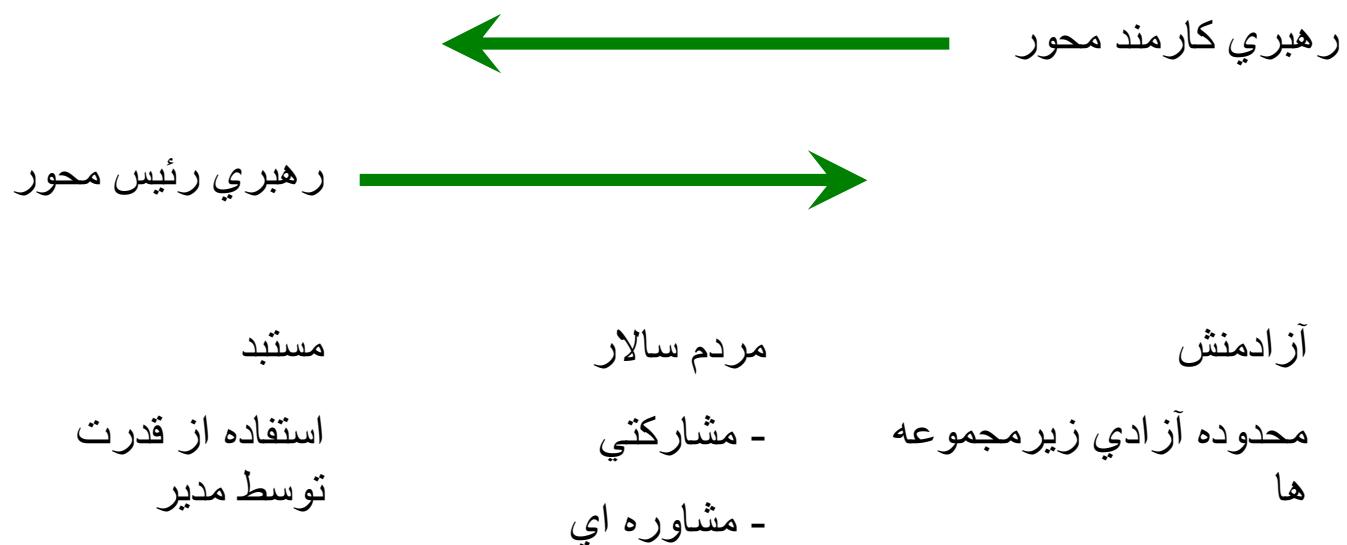
④ شیوه مستبدانه Autocratic style

④ شیوه مردم سالارانه Democratic style

④ شیوه آزادمنشانه Lasses faire



توسعه پیوستار رفتارهای رهبر



شبکه مدیریت چیست؟

شبکه مدیریت Managerial grid دیدگاهی دو بعدی از شیوه رهبری است که Roberrt Blake و Jane Mouton ابداع کردند و برای بهسازی سازمان و مدیریت به کار می‌رود. آنها معتقد بودند که شبکه مدیریت براساس شیوه‌هایی قرار دارد که مدیران به افراد و به تولید توجه می‌کنند.

نظريه‌های اقتضایی رهبری

- ④ الگوی اقتضایی فیدلر Fiedler contingency model
- ④ نظریه مسیر- هدف Path- goal theory
- ④ الگوی رهبری مشارکتی Leader- participation model
- ④ نظریه اقتضایی هرسی و بلانچارد Hersey and Blanchard situational model



الگوی فیدلر

ⓐ اولین الگوی جامع اقتضایی درباره رهبری را فرد فیدلر ارائه کرد. الگوی موقعیتی فیدلر نشان می‌دهد که عملکرد موفقیت‌آمیز گروه بستگی به تناسب و هماهنگی موجود بین شیوه تعامل رهبری با کارکنان و درجه‌ای که آن موقعیت به رهبر اجازه کنترل و اثربخشی می‌دهد، دارد.

نظريه مسير- هدف

• وظيفه رهبر اين است که پيروانش را در دستيابي به اهداف
کمک کند و رهنماودها و حمایت‌های لازم را تدارك ببیند تا اين
اطمينان را ايجاد نماید که اهداف آنها با اهداف کلي گروه يا
سازمان سازگار مي باشد.



الگوی رهبری مشارکتی

ⓐ این الگو رفتار رهبری را با مشارکت در تصمیم‌گیری مرتبط نمود. این الگو نشان می‌دهد که ساختارهای کار برای فعالیت‌های یکنواخت و متغیر، متفاوت هستند.

متغيرهای موقعیتی در الگوی تجدیدنظرشده رهبری مشارکتی

- QR کیفیت مور نیاز: اهمیت کیفیت فنی این تصمیم چقدر است؟
- CR نیاز به تعهد: اهمیت تعهد کارمند نسبت به تصمیم چقدر است؟
- LI اطلاعات رهبر: آیا برای یک تصمیم‌گیری عالی، اطلاعات کافی دارد؟
- ST ساختار مشکل: مسئله چگونه تنظیم شده است (دارای چه نوع ساختاری است)؟
- CP احتمال تعهد: اگر مجبور باشد خودتان به تنها یی این تصمیم را بگیرید، آیا اطمینان دارید که کارکنان شما نسبت به آن متعهد خواهند بود؟
- GC تناسب هدف: آیا کارکنان در تعیین اهداف سازمان برای رفع مشکل مشارکت داده می‌شوند؟
- CO تعارض کارمند: آیا میان کارکنان برای انتخاب راه حل‌های مرجع تعارض وجود دارد؟
- SI اطلاعات کارمند: آیا کارکنان اطلاعات کافی برای اتخاذ یک تصمیم عالی دارند؟
- TC محدودیت وقت: آیا محدودیت وقت واقعاً جدی شما، مانع از مشارکت‌دادن کارکنان می‌شود؟
- GD توزیع جغرافیایی: آیا هزینه گردآوری جغرافیایی کارکنان پراکنده در یک منطقه جغرافیایی قابل توجیه است؟
- MT زمان انگیزش: مدت زمانی که صرف تصمیم‌گیری می‌شود چقدر برای شما اهمیت دارد؟
- MD انگیزش پیشرفت: به حداقل رساندن فرصت‌ها برای پیشرفت کارکنان تا چه حد برای شما اهمیت دارد؟

رهبری موقعیتی

- ④ رهبری موقعیتی نشان می‌دهد که یک رهبر چگونه باید شیوه رهبری خود را تعديل کند تا بتواند بازتاب آن چیزی باشد که پیروان او می‌طلبند.
- ④ آمادگی بازتاب این امر است که یک پیرو تا چه حد تمایل و توانایی برای انجام یک وظیفه دارد.

رهبری موقعیتی

چهار شیوه خاص رهبری به وجود می‌آورند:

- ④ دستوردهی (توجه به کار زیاد- توجه به کارمند کم)
- ④ قبولاندن (توجه زیاد به کار- توجه زیاد به کارمند)
- ④ مشارکت (توجه کم به کار- توجه زیاد به کارمند)
- ④ نمایندگی دادن (توجه کم به کار- توجه کم به کارمند)

نگرشهای جدید در رابطه با موضوع رهبری

- ② رهبری کاریزماتیک و رهبری عملگرا
- ② رهبری تحولگرا



نظریه رهبری کاریزماتیک Charismatic leadership theory

- ② نظریه رهبری کاریزماتیک حاصل بسط نظریه اسنادی است.
- ② این نظریه می‌گوید که پیروان (زیردستان) به هنگامی که رفتارهای خاصی را می‌بینند، توانایی‌های خارق‌العاده یا قهرمانانه‌ای را به رهبر نسبت می‌دهند.

ویژگی‌های عمدۀ رهبران کاریزماتیک

- اعتماد به نفس: رهبران کاریزماتیک اطمینانی تام و تمام به قضاوت و توانایی خویش دارند.
- بینش: آنها دارای هدفی آرمانی‌اند که آینده‌ای بهتر از وضع موجود را تصویر می‌کند. هرچه این ناهمخوانی بین هدف آرمانی و واقعیت موجود بیشتر باشد، پیروان آن را به بینش غیرعادی رهبرشان نسبت می‌دهند.
- قدرت بیان: آنها قادرند که منظور خود را به روشنی و به زبانی ساده بیان کنند.
- عقیده راسخ و قوی: رهبران کاریزماتیک نسبت به هدف خود اعتقادی راسخ دارند و آماده پذیرش خطرهای بزرگ هستند و برای رسیدن به آرمان خویش حاضر به ایثار و از خودگذشتگی هستند.
- رفتار نامعمول: از آنها رفتاری سرمی‌زند که بدیع، غیرمتعارف و نامعمول است. وقتی این رفتار موفقیت‌آمیز باشد شگفتگی و تحسین پیروان را به دنبال دارد.
- عامل تغییر: رهبران کاریزماتیک به عنوان عوامل تغییر شناخته می‌شوند، نه حافظان وضع موجود.
- حساسیت محیطی: آنها قادرند ارزشیابی درست و حقیقی از فشارهای محیط داشته و منابعی را که برای ایجاد تغییر لازم است، مشخص نمایند.

نقش‌های نوین در رهبری

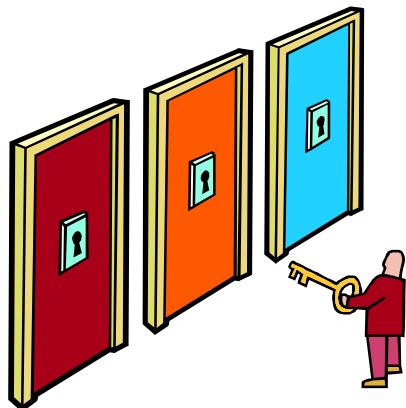
پنج بعد اعتماد

اصالت	درستکاری و حقیقتجویی
شایستگی	داشتن مهارت و دانش در زمینه فنی و روابط انسانی
ثبات رویه	قابلیت اعتماد، پیشگویی و قضاوت درست
وفداری	تمایل به حفظ آبرو و حیثیت افراد
صداقت	تمایل به مشارکت در اندیشه‌ها و اطلاعات به صورت آزاد

چرا اعتبار و اعتماد مهم است؟

㊂ اهمیت بسیار زیاد درستکاری به عنوان ویژگی شاخص رهبران تحسین‌برانگیز، نشان از اهمیت اعتبار و اعتماد در اثربخشی رهبری دارد.

مسائل نوین در رهبری



- ④ جنسیت و رهبری
- ④ رهبری و فرهنگ ملی
- ④ زیرسؤال بردن ارتباط رهبری.

چگونه فرهنگ ملی بر رهبری اثر می‌گذارد؟

ⓐ فرهنگ ملی از طریق پیروان است که بر رهبری اثر می‌گذارد. رهبران نمی‌توانند شیوه‌شان را به دلخواه خود انتخاب کنند زیرا آنها تحت فشار شرایط فرهنگی هستند.

سرپرستی: موردی ویژه در رهبری

④ سرپرستی به عنوان اولین کار مدیریت و سرپرستان به عنوان مدیران سطح اول مورد توجه هستند. یعنی از قاعده سازمان هر می شکل سنتی بهره میگیریم که راین حال آنها اولین یا پایین ترین سطح در سلسله مراتب مدیریت هستند.

ویژگی‌های منحصر به فرد سرپرستی

- ④ اعتماد بسیار به کارشناسی فنی
- ④ ارتباط با مدیران و کارکنان عملیاتی
- ④ قائقآمدن بر تعارض نقش‌ها
- ④ فائقآمدن بر اقتدار تصنعي
- ④ نماینده مدیریت



the end